



MARTES
15 DE
ABRIL
2025

PRECIO
G. 30.000

AÑO 14

N° 3.202













Dinámica industrial dispara importación de materias primas

Un total de 126 plantas industriales gestionaron 516 solicitudes de importación de materias primas durante el primer trimestre del año, por un valor acumulado de US$ 140 millones, según datos del Ministerio de Industria y Comercio (MIC). El mayor dinamismo se concentró en los sectores metalúrgicos, de aparatos eléctricos y de productos químico-farmacéuticos. China, India y Estados Unidos se posicionaron como los principales países proveedores.

Pág. 22





ANDE afirma que cortes de energía se redujeron en un 45%

Según un informe de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE), durante el verano 2024/2025 los cortes en el suministro de energía se redujeron en un 45 % en comparación con la temporada anterior. Gracias a las inversiones realizadas, el tiempo promedio de interrupción bajó de 5,4 horas a 2,4 horas, mientras que la frecuencia de los cortes disminuyó de 6,3 a 3,7 veces en promedio.

Pág. 4



OBRAS

LA CONSTRUCCIÓN DEL PUENTE DE LA RUTA BIOCEÁNICA ALCANZÓ EL 70%.

Pág. 21

#EDITORIAL

En los últimos años, el ecosistema asegurador ha mostrado un desempeño positivo. Según datos de la Superintendencia de Seguros del Banco Central del Paraguay (BCP), el sector registró un crecimiento anual promedio del 8% en primas emitidas entre 2020 y 2024. En términos absolutos, las primas totales alcanzaron los 2,78 billones de guaraníes en 2024, consolidando al sector como un actor relevante dentro del sistema financiero. A pesar de estos avances, la penetración de los seguros en Paraguay sigue siendo baja, representando apenas el 1,1% del Producto Interno Bruto (PIB), muy por debajo del promedio regional de 3%.



ARGENTINA

MERCADOS CELEBRAN EL FIN DEL CEPO CAMBIARIO LUEGO DE 14 AÑOS.

Pág. 12

DÓLAR 7.920 7.980 | PESO 5,4 7 | REAL 1.355 1.420 | EURO 8.750 9.100 | DOWJONES 43.677 | BOVESPA 125.896

Volkswagen
Saveiro
Para la diversión y el trabajo.
DESDE
$14.900
LISTA PARA
CUALQUIER
DESAFÍO.
DIESA
www.volkswagen.com.py / VolkswagenParaguay

issuu-downloader.com

A vuelo de pájaro











ARGENTINA

MERCADOS SIGUEN AL PESO TRAS LIBERALIZACIÓN

Mercados miran con atención la cotización del peso argentino tras liberación cambiaria. El país abandona las restricciones cambiarias para frenar la sangría de dólares que hundían en una recurrente crisis a su economía.

PANAMÁ

TRÁFICO POR CANAL DE PANAMÁ CAYÓ A 33,7 BARCOS

El número de buques que atravesaron el Canal de Panamá, la segunda vía acuática más transitada del mundo, cayó a un promedio de 33,7 por día en marzo desde 34,8 el mes anterior.

TENSIONES COMERCIALES

FMI ADVIERTE SOBRE DESPLOMES BURSÁTILES

Los principales acontecimientos de riesgo geopolítico, entre ellas las tensiones comerciales, pueden desencadenar grandes correcciones en las cotizaciones bursátiles.

BANCOS

JPMORGAN GANA 9% MÁS Y ALERTA POR ARANCELES

El banco de inversión JPMorgan gana un 9% más, pero avisa sobre riesgo de aranceles. Los ingresos netos de la firma estadounidense entre enero y marzo sumaron un total de US$45.310 millones, 8% más que hace un año.

PERÚ

TELEFÓNICA VENDIÓ FILIAL PERUANA POR US$1 MILLÓN

Telefónica vendió su filial peruana en ley de quiebras a Integra Tec por US$1 millón. La filial entró en problemas a raíz de disputas fiscales y decisiones administrativas que la pusieron en "desventaja".

RUSIA

AUMENTARÁ LA EXTRACCIÓN DE GAS EN UN 58 %

Rusia planea aumentar su extracción y exportación de petróleo y de gas, según su Plan de Estrategia Energética para 2050, que aprobó el Gabinete de Ministros de la Federación de Rusia.

La Frase

La política exterior de España no va contra nadie, va en defensa del entendimiento entre países, del orden multilateral y del libre comercio.



PEDRO SÁNCHEZ
PRESIDENTE DE GOBIERNO ESPAÑA

CIFRAS

Lo Positivo

1,4%

SUBIERON

las acciones del S&P 500 por la pausa arancelaria de Estados Unidos a las tecnologías.

Lo Negativo

8,6%

SUBIÓ

el precio de los huevos en España entre el 1 de enero y el 31 de marzo, debido al impacto de la gripe aviar en Europa y Estados Unidos.

EL RANKING



Así lo Twittearon



VÍCTOR RAÚL BENÍTEZ
@victoraulb

Conste que este es un país con Grado de Inversión.
Ojalá que calificadoras Moddy s, S&P etc no se enteren de cómo el Poder Judicial maneja los papeles representativos de deuda en el Paraguay, porque nos sacan el investment grade y nos obligan un curso de Excel en la ANR. Plop.



EMMANUEL MACRON
@EmmanuelMacron

Mario Vargas Llosa fue de Francia, por la Academia, por su amor a nuestra literatura y a lo universal.
Con su obra, opuso la libertad al fanatismo, la ironía a los dogmas, un ideal férreo ante las tormentas del siglo.
Homenaje a un genio de las letras que tenía aquí una patria.



ALFREDO GUACHIRÉ
@GuachireM

El Plan SUMAR, antes presentado como "Chau Chespi", costará G. 14.300 millones. De eso, G. 9.600 millones van solo a consultorías. ¿El resultado? Cuadernillos que estigmatizan el cannabis medicinal (Ley 6007) y suavizan al alcohol y tabaco, mucho más dañinos.

Un café con...



OSCAR ORUÉ

TITULAR DE LA DIRECCIÓN NACIONAL DE INGRESOS TRIBUTARIOS (DNIT).

1. ¿Qué factores impulsaron el aumento en la recaudación respecto al 2024?

Al cierre del primer trimestre del año, destacamos el crecimiento de un 10,5% en comparación al mismo periodo de tiempo en el 2024. El mes de abril podría representar una recaudación "histórica". Este mes creemos que vamos a superar los G. 4 billones en recaudaciones.

2. ¿Cómo impactará el vencimiento del IRP en la recaudación de este mes?

Hay que tener en cuenta que se vence el IRP, el IVA también viene bien en cuanto a consumo, vamos a ver también el Impuesto a la Renta Empresarial. Tenemos expectativas bastante positivas.

3. ¿Cómo influye el crecimiento del IRP en la recaudación total del primer trimestre?

Tan solo el IRP ya cuenta con casi 300.000 contribuyentes, lo cual atribuyó a un aumento en la renta de un sector de la población, pero se debe un desglose más fino para una conclusión objetiva. El consumo también contribuyo a las cifras positivas en los meses de enero, febrero y marzo.

LIBRO RECOMENDADO DEL DÍA



El libro rojo de las mujeres emprendedoras. Alertas y estrategias para el emprendimiento femenino

AUTORA: Guernica Facundo Vericat

SINOPSIS: ¿Quiénes son las mujeres emprendedoras?¿Cuál es su perfil?¿Qué deben hacer para desarrollar un proyecto empresarial con éxito?

issuu-downloader.com

150 CEO'S 2025

¡Escucha las historias que están marcando la diferencia en el mundo empresarial!

En 150 CEO's 2025, nuestros episodios más recientes están cargados de estrategias de éxito, innovación y transformación empresarial.

Conoce a los líderes del mañana y aprende de sus experiencias.



CARLOS DE LOS RÍOS
CEO
Puente Casa de Bolsa



JOSÉ BRITEZ
CEO
Banco Itaú



ERNESTO FIGUEREDO
Presidente
Raíces Real Estate



Gustavo Koo
CEO
Nutrihuevos

Podcast disponible en Spotify



Más información
publicidad@5dias.com.py
0982 456111

issuu-downloader.com

ENERGÍA

La ANDE se prepara para el próximo verano

Los cortes de luz se redujeron en un 45% mediante importantes inversiones

prensa@5dias.com.py

Inversiones clave en infraestructura y tareas de mantenimiento han reflejado en una mejora sustancial de los indicadores de calidad de servicio de la Administración Nacional de Electricidad (ANDE) al cierre del verano 2024/2025.

Los veranos en Paraguay son sinónimo de alto consumo de energía eléctrica. Por eso, asegurar un suministro continuo y confiable es una prioridad. En ese contexto, al cierre del verano 2024/2025, la ANDE logró una notable mejora de los indicadores de calidad de servicio.

El presidente de la ANDE, Félix Sosa, explicó que la reducción de los cortes del servicio fue posible mediante las inversiones que se vienen realizando en el país. Además, para el próximo verano el objetivo es tener una mayor reducción de averías.

"Prácticamente se duplica la demanda de energía eléctrica en verano con relación al invierno. Es el momento donde nuestro sistema se utiliza en su máxima capacidad, pero no solamente el sistema eléctrico, también toda la instalación interna, por eso es muy importante que aumentemos la capacidad de transmisión y aumentemos la capacidad de los transformadores", sostuvo el titular del ente en una entrevista con 5 Días.

La Duración Equivalente de Potencia (DEP) y la Frecuencia Equivalente de Potencia (FEP) son indicadores de la continuidad del servicio eléctrico, que miden la duración (horas) y la frecuencia (veces) de las interrupciones o cortes de energía eléctrica.

EL DATO

EL OBJETIVO ES REDUCIR MUCHO MÁS LOS CORTES PARA EL VERANO 2025-2026



La ANDE sigue mejorando las líneas de distribución

Los datos del sistema metropolitano, que concentra la mayor demanda del país, reflejan una reducción del 55,1% en DEP, pasando de 5,44 horas a 2,44 horas de corte del suministro, y una reducción del 40,1% en el FEP pasando de 6,33 veces a 3,79 veces que se cortó el suministro.

En el área de transmisión, la ejecución de obras estratégicas como ser la restauración y modernización de la Subestación San Lorenzo, la construcción e instalación de un sistema de compensación reactiva basado en STATCOM de 220 kV en la Subestación San Lorenzo y la construcción e instalación de bancos de reactores en 500 kV para la subestación Villa Hayes.

También la ampliación de las subestaciones Parque Caballero y Puerto Botánico, la construcción de la LT 220 KV Villa Hayes - Puerto Botánico - Parque Caballero y la recapacitación de las subestaciones Luque, Limpio, Guarambaré y Villeta con un aumento de 250 MVA en 23 kV contribuyeron para esta mejora de la calidad de servicio en el Sistema Metropolitano.

"Nosotros ya estamos trabajando, ya tenemos todo planificado, lo que vamos a ejecutar durante todo el año, justamente pensando en el verano del año 2025-2026. De hecho, el resultado que obtuvimos en este verano fue producto de la planificación. Hemos mejorado sustancialmente los dos indicadores de calidad de servicio", añadió Sosa.



FÉLIX SOSA
PRESIDENTE DE LA ANDE

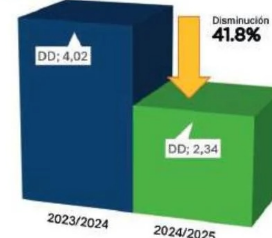
> *El resultado que obtuvimos en este verano fue producto de la planificación. Hemos realmente mejorado sustancialmente los dos indicadores de calidad de servicio"*

Comparativo de Indicadores de Calidad de Servicio
Verano 2023/2024 y Verano 2024/2025



EN DISTRIBUCIÓN





Verano 2023/2024: Dic/2023 a Mar/2024
Verano 2024/2025: Dic/2024 a Mar/2025

En el área de distribución, a nivel país, se instalaron más de 3.000 transformadores de distribución, el mantenimiento integral de aproximadamente 220 alimentadores en 23 kV, la construcción y refuerzo de unos 90 alimentadores en 23 kV.

Además, se realizó el cambio de más de 535 km de conductores desnudos por conductores protegidos en 23 kV fueron ejecución de obras y trabajos de mantenimiento que reflejaron directamente en esta mejora de los indicadores de calidad de servicio.

Mantener los altos estándares de servicio requiere monitoreo constante, inversión estratégica y una cultura de mejora continua. Haber alcanzado mejoras significativas en los indicadores de calidad del servicio de distribución de energía eléctrica es un logro importante, según la ANDE.

Sin embargo, el verdadero desafío reside en sostener estos avances a largo plazo. Mantener una alta calidad de servicio no es un objetivo estático, sino un compromiso continuo que exige una gestión proactiva, inversiones estratégicas y una cultura organizacional enfocada en la excelencia.

También continúan los proyectos de cambio de conductores desnudos por conductores protegidos en 23 kV con una inversión de unos US$ 226 millones. La ANDE viene ejecutando el proyecto de digitalización del sistema de distribución y la Instalación e Integración de llaves Telecomandadas con una inversión de US$ 61,5 millones.

issuu-downloader.com



HORA PICO

CON LUCAS NATALONI

18:00 A 20:30 HS.

SEÑAL DUAL

MIRANOS POR


canal 18

canal HD 505

canal 15

canal 353




Asunción 105.1FM

95.7FM

Caaguazú 104.1FM



venus.com.py

TECNOLOGÍA

En América Latina y Estados Unidos

Oportunidades de multimillonarios pagos en pequeños comercios y proveedores

prensa@5dias.com.py



La industria de bienes de consumo envasados (CPG, por sus siglas en inglés) se encuentra en un punto crucial, con los pagos digitales emergiéndose como un cambio radical para los pequeños comercios y proveedores en el sector del comercio tradicional.

Un nuevo informe encargado por Mastercard destaca una oportunidad de pagos digitales valorada en US$448,4 mil millones en 11 países de América Latina y el Caribe (LAC) y los Estados Unidos. Con un enfoque específico en la evolución del panorama CPG en LAC, la investigación identifica tendencias clave que están acelerando la transformación en este segmento, las barreras que deben superarse y recomendaciones para que los actores del sector impulsen el crecimiento.

La Brecha de Pagos en el Comercio Tradicional: Una Oportunidad de USD$448,4 Mil Millones

La industria CPG representa un segmento importante en el avance de la inclusión financiera en la región. Según el informe Transformando los pagos: soluciones digitales para el comercio tradicional en la industria de CPG, cerca de 12 millones de comercios tradicionales operan en los países estudiados, desde tiendas de conveniencia hasta pequeños negocios independientes. Estas empresas representan US$362 mil millones en ventas B2C, con un 43% de las transacciones aún realizadas en efectivo, lo que representa una oportunidad de US$155 mil millones para la digitalización de pagos. Una oportunidad aún mayor se encuentra en las transacciones B2B entre pequeños comercios y proveedores. El informe estima que el 90% de los pagos B2B —equivalentes a US$293,4 mil millones— todavía se manejan en efectivo, cheques o transferencias bancarias.

En conjunto, estas cifras de B2C y B2B destacan una oportunidad de US$448,4 mil millones para la adopción de pagos digitales. Para los proveedores de servicios financieros, empresas fintech y marcas CPG, digitalizar incluso una fracción de este mercado podría acelerar la inclusión financiera y las eficiencias operativas en toda la región. Si bien los pequeños comercios proporcionan bienes esenciales y empleo, su dependencia del efectivo los mantiene excluidos del sistema financiero formal, limitando su acceso al crédito y las oportunidades para hacer crecer sus negocios. Al mismo tiempo, a medida que las preferencias del consumidor continúan cambiando hacia opciones digitales, empoderar a los propietarios de tiendas con soluciones de pago digital permite tanto a las instituciones financieras como a las compañías CPG impulsar un crecimiento económico más amplio en la región.

Tendencias que Impulsan los Pagos Digitales en el Sector CPG

Aunque aún en sus primeras etapas, las compañías CPG están aprovechando la tecnología y colaboración con otros actores para modernizar el canal tradicional. El informe identifica cinco tendencias emergentes que están redefiniendo los pagos en la industria:

Plataformas de Comercio Electrónico B2B: Los sistemas de pedidos digitales han permitido a los pequeños comercios realizar pedidos en línea, mejorando la gestión de inventario y reduciendo la dependencia de transacciones en efectivo.

Comercio Conversacional: Los comercios ahora pueden pedir productos y acceder a soporte al cliente a través de plataformas de mensajería instantánea.

Marketplaces B2B: Plataformas más recientes están ayudando a las compañías CPG a mostrar productos y gestionar facturación, optimizando la cadena de suministro.

Soluciones de Crédito Integrado: Las alianzas con fintechs están ofreciendo microcréditos a pequeños comercios, permitiéndoles crecer sin depender del financiamiento informal.

Pagos Digitales Instantáneos: Las empresas CPG están integrando capacidades de pago instantáneo y sin contacto en sus procesos de cadena de suministro.

"La digitalización de pagos en un sector tradicionalmente basado en efectivo representa una de las oportunidades no aprovechadas más significativas en la industria CPG hoy en día", afirmó Walter Pimenta vicepresidente ejecutivo de productos comerciales y nuevos flujos de pagos de Mastercard Latinoamérica. "Para los profesionales de las industrias CPG y banca, este informe sirve como una hoja de ruta para la acción. En Mastercard, estamos comprometidos con construir alianzas y ofrecer la tecnología necesaria para acelerar esta transformación y crear valor duradero para minoristas, proveedores y consumidores."

Recomendaciones Estratégicas para los Líderes de la Industria

A menudo operando con márgenes reducidos, los pequeños comercios en la industria CPG son cautelosos frente a costos adicionales, especialmente al haber dependido tradicionalmente del efectivo y mantener cierto escepticismo ante la necesidad de cambiar. Para acelerar la transformación digital, el informe presenta cinco acciones estratégicas para las empresas de los sectores CPG y financiero:

Construir Infraestructura Digital Escalable: Invertir en plataformas móviles y rentables que respalden a los pequeños comercios.

Promover la Inclusión Financiera: Ofrecer soluciones financieras personalizadas que aceleren el crecimiento sostenible y el acceso al crédito para las pequeñas empresas.

Apoyar la Capacitación y Adopción Digital: Desarrollar aplicaciones fáciles de usar y ofrecer programas educativos que ayuden a los comercios a adoptar herramientas digitales.

Crear Alianzas Minoristas Personalizadas: Utilizar inteligencia artificial para personalizar promociones y ofertas de productos.

Fomentar Colaboraciones Estratégicas del Ecosistema: Establecer alianzas con fintechs, redes de pago y marcas CPG para construir un ecosistema de pagos digitales sostenible.

DESDE tu APP hasta COLOMBIA

PAGÁ TUS SERVICIOS desde la Banca Móvil o Web

con tarjetas de crédito y prepaga Banco GNB Mastercard

Y GANATE 2 VIAJES TODO PAGO A San Andrés

Enterate más en www.bancognb.com.py

BANCO GNB

issuu-downloader.com

prensa@5dias.com.py

TECNOLOGÍA

Sistema digital transforma el proceso de Fe de Vida para jubilados

Banco GNB e IPS lanzan solución digital para jubilados

En un nuevo paso hacia la innovación social, el Banco GNB presentó oficialmente su más reciente avance tecnológico: una solución digital para la realización del trámite de "Fe de Vida" dirigido a jubilados y pensionados del Instituto de Previsión Social (IPS). El lanzamiento, realizado ayer en el Salón Auditorio de la Casa Central del banco, marca un hito en la atención financiera de este segmento, al eliminar una de las gestiones más engorrosas que deben realizar los adultos mayores.

"Esta solución representa mucho más que un avance tecnológico; es una manera concreta de cuidar y acompañar a nuestros clientes jubilados", expresó Derlis Zárate, gerente de banca digital del Banco GNB, en entrevista con 5Días. Con este nuevo sistema, el banco se convierte en un aliado clave del IPS, asumiendo el desafío de simplificar un proceso obligatorio que hasta ahora implicaba traslados físicos o trámites presenciales.

El sistema, ya disponible, permite a los jubilados validar su condición de vida —requisito esencial para seguir cobrando sus haberes— de forma completamente digital, sin necesidad de credenciales ni contraseñas. Con solo ingresar el número de cédula y realizar una verificación biométrica facial, el trámite queda resuelto en pocos segundos.

"La validación se realiza mediante un sistema biométrico robusto que utiliza rasgos faciales y se apoya en una conexión segura con la base de datos de la Policía Nacional", explicó Zárate. "Es tan simple que ni siquiera se necesita que el trámite se haga desde el teléfono del jubilado. Puede hacerlo un familiar cercano, siempre garantizando la seguridad y autenticidad del proceso".

Este aspecto es especialmente relevante, considerando que muchos adultos mayores enfrentan barreras tecnológicas o dificultades motrices. En ese sentido, el sistema está diseñado para que cualquier ser querido pueda asistirlos en el proceso, sin comprometer la seguridad de sus datos.

Actualmente, el Banco GNB cuenta con aproximadamente 35.000 jubilados y pensionados del IPS entre sus clientes, un número que evidencia la importancia de este segmento para la entidad. "Un gran porcentaje de ellos ya son usuarios digitales. Este tipo de soluciones nos permite acompañarlos más de cerca y responder a sus necesidades con herramientas modernas y accesibles", señaló Zárate.



El lanzamiento fue realizado en el Banco Central.

La nueva funcionalidad está disponible a través de la aplicación móvil del banco, compatible con dispositivos Android, iPhone y Huawei. Su instalación y uso no requieren conocimientos técnicos, lo cual facilita su adopción masiva.

TECNOLOGÍA AL SERVICIO DE LA DIGNIDAD

El proceso de Fe de Vida es una obligación que debe cumplirse cada 90 días, según las normativas del IPS. Hasta ahora, muchos jubilados debían presentarse personalmente en oficinas del banco o realizar gestiones adicionales para garantizar la continuidad de sus pagos.

Zárate remarcó que el banco está comprometido con reducir estas fricciones: "La experiencia del cliente es lo que nos mueve a desarrollar soluciones como esta. Nos alegra poder ofrecer una herramienta que no solo es segura y eficiente, sino que devuelve tiempo y tranquilidad a nuestros adultos mayores".

Además, subrayó que esta iniciativa no es aislada, sino parte de una línea de trabajo continua entre el banco y el IPS. "Venimos colaborando en distintas soluciones desde hace tiempo, pero esta es una de las más concretas y de mayor impacto. Nos llena de orgullo poder ponerla al servicio de quienes han trabajado toda su vida y merecen una atención sin obstáculos", afirmó.

INNOVACIÓN CON SENTIDO

Con este nuevo paso, el Banco GNB se posiciona nuevamente a la vanguardia de la digitalización financiera en Paraguay, apostando por una innovación que no solo mejora procesos, sino que tiene un impacto real en la calidad de vida de las personas.

El lanzamiento del sistema "Fe de Vida IPS" no es simplemente una mejora tecnológica. Es una muestra de cómo la transformación digital puede y debe estar al servicio de las personas, especialmente de aquellas que más necesitan soluciones humanas, accesibles y dignas.

"Queremos que el cliente tenga una experiencia sencilla y segura. Eso es lo que nos movió a hacer todo lo necesario para que esto sea una realidad", expresó.

Actualmente, el Banco GNB cuenta con aproximadamente 35.000 jubilados y pensionados del IPS como clientes. Según Zárate, un alto porcentaje de ellos ya utiliza canales digitales, lo cual motivó aún más el desarrollo de esta herramienta. "Solo se necesita tener instalada la aplicación móvil del banco. Puede utilizarse en dispositivos Android, iPhone o Huawei, e incluso no hace falta que sea el teléfono del propio jubilado; puede ser el de un familiar o amigo cercano", explicó.

El nuevo sistema cuenta con validación biométrica facial y se apoya en una conexión segura con la base de datos de la Policía Nacional, lo que garantiza un proceso robusto y confiable. Cada 90 días, los jubilados deben confirmar que siguen percibiendo sus haberes, y esta validación puede hacerse anticipadamente desde cualquier lugar con acceso a internet.

"Gracias a la tecnología, podemos anticiparnos y notificar al cliente que ya puede realizar su trámite, sin necesidad de esperar el día del cobro", añadió Zárate.

En cuanto a la visión a futuro, el gerente resaltó que el GNB continúa apostando fuerte por la transformación digital. "Este es solo uno de los muchos procesos que estamos llevando a lo digital. Buscamos constantemente simplificar flujos y permitir que nuestros clientes gestionen todo desde la distancia, sin necesidad de acercarse a una oficina. La digitalización mejora sustancialmente la satisfacción del cliente", afirmó.

Con esta iniciativa, el Banco GNB no solo reafirma su compromiso con la innovación, sino que también da un paso importante hacia una banca más inclusiva, moderna y centrada en las personas.

BRISTOL
VENTAS CORPORATIVAS
APROVECHÁ LOS
MEJORES PRECIOS Y BENEFICIOS
PARA SU EMPRESA!
DESCUENTOS ESPECIALES
PAGOS A 30 DIAS
VALES DE COMPRAS
ENVIOS GRATIS

Contacte con un Asesor
0994 315 698

SIN ENTREGA INICIAL!

CRÉDITOS FÁCILES Y RÁPIDOS!

ENVÍO GRATIS!

issuu-downloader.com

INDUSTRIA

Ingresaron a un proceso de incubación de negocios

Emprende Verde selecciona 8 ideas de negocios sostenibles a lo largo del país

prensa@5dias.com.py



LISTA DE SELECCIONADOS

Nombre	Proyecto	Categoría
Marcelo Iván Caero Lavayén	Ciclo-Eco	Compostaje
Igor Makarov	Tratamiento termoquímico de neumáticos usados	Neumáticos
Dahiana Vázquez	Terra Cuni Py	Revalorización
Lorena Sandoval Quiñonez	Agrotecnología hidropónica	Energía limpia
Manuel Bacteke	Madera Plástica	Plásticos
Jorge Arias	Sudamericano Eco Vibes	Aceites y lubricantes
Elizabeth Villalba	Gestión Integral de Residuos en CEFA	Servicios
Joaquín Amarilla	Compost-Era Urbana	Compostaje

La plataforma diseñada para incubar emprendimientos sostenibles enfocados en la gestión de residuos y químicos, ya seleccionó ocho ideas que iniciarán un proceso de acompañamiento técnico y formación especializada. El objetivo es transformar sus iniciativas en negocios viables que contribuyan a una gestión ambientalmente racional en Paraguay.

La Coordinadora Técnica de Emprende Verde, Nancy Ríos, anunció que recibieron 22 postulaciones de distintas zonas del país, incluyendo Encarnación, San Pedro, Concepción y el Departamento Central. Las ideas de negocio seleccionadas se enfocan en temas como economía circular, eficiencia energética y revalorización, y serán incubadas y desarrolladas con apoyo técnico.

Según Ríos, los criterios que se tuvieron en cuenta para seleccionar las ideas fueron el enfoque en los temas mencionados, la innovación y el impacto que pueden generar. "También evaluamos que las ideas estén alineadas con principios de sostenibilidad y que tengan potencial para funcionar en el mercado", explicó. "Queremos asegurarnos de que las ideas no solo sean innovadoras y sostenibles, sino que también tengan un impacto positivo en la sociedad y el medio ambiente".

Desde la valorización de residuos hasta el tratamiento de neumáticos, estas propuestas fueron escogidas tras un riguroso proceso de evaluación que consideró criterios como innovación, impacto ambiental y social, viabilidad técnica, económica y el compromiso de sus postulantes.

En el marco del proyecto "Soluciones libres de mercurio y COP para la gestión ambientalmente racional de los desechos en Paraguay", Emprende Verde invitó a emprendedores, estudiantes, investigadores, docentes y mipymes de todo el país a postular sus ideas de negocio.

Los seleccionados son: Marcelo Iván Caero Lavayén - Ciclo-Eco (Compostaje), Igor Makarov - Tratamiento termoquímico de neumáticos usados (Neumáticos), Dahiana Vázquez - Terra Cuni Py (Revalorización), Lorena Sandoval Quiñonez - Agrotecnología hidropónica (Energía limpia), Manuel Bacteke - Madera Plástica (Plásticos), Jorge Arias - Sudamerican Eco Vibes (Aceites y lubricantes), Elizabeth Villalba - Gestión Integral de Residuos en CEFA (Servicios) y Joaquín Amarilla - Compost-Era Urbana (Compostaje)

TRANSFORMARÁN RESIDUOS EN OPORTUNIDADES

Los seleccionados accederán a diversas experiencias para potenciar sus ideas, como talleres con sesiones prácticas sobre desarrollo de modelos de negocio, herramientas como Design Thinking, mapas de empatía, acompañamiento técnico, apoyo para formalizar sus emprendimientos y acceso a redes de inversión.

Las ideas seleccionadas entrarán en una etapa de preincubación que durará aproximadamente seis a ocho semanas, durante la cual se desarrollarán los modelos de negocio con apoyo técnico. Durante esta etapa, los emprendedores trabajarán con técnicos de la Universidad Industrial del Paraguay (UIP) para desarrollar sus planes de negocio y asegurarse de que sean sostenibles y sustentables en el tiempo.

"El objetivo es que estos emprendimientos sean sostenibles y sustentables en el tiempo", destacó Ríos. "Vamos a trabajar con ellos para desarrollar sus modelos de negocio y asegurarnos de que tengan potencial para funcionar en el mercado". Los técnicos de la UIP les ayudarán a definir su público objetivo, identificar sus fuentes de ingresos y desarrollar estrategias para captar fondos y ejecutar sus planes de trabajo.

Al final de la etapa de preincubación, se seleccionarán entre cuatro y ocho emprendimientos para continuar con la etapa de incubación, donde recibirán apoyo para captar fondos y ejecutar sus planes de trabajo. "Mínimamente nuestro objetivo es seleccionar entre cuatro o cinco emprendimientos", señaló Ríos. "Pero si el jurado considera que todas las ideas son viables y han desarrollado bien su etapa de preincubación, es posible que ingresen todos".

En Paraguay, la incorrecta gestión de residuos y sustancias químicas genera serios problemas ambientales, como la contaminación de los recursos naturales y la amenaza a la biodiversidad. Con el fin de abordar estos desafíos, Emprende Verde promueve soluciones innovadoras que fortalecen el ecosistema emprendedor y fomentan el desarrollo de proyectos sostenibles.

La iniciativa Emprende Verde busca fomentar el emprendimiento sostenible y la innovación en Paraguay, y cuenta con el apoyo de la UIP y otras instituciones. "Es importante destacar que estas ideas de negocio no son proyectos ya establecidos, sino que son ideas que tienen potencial para ser desarrolladas y puestas en marcha", concluyó Ríos. "Queremos apoyar a los emprendedores para que puedan convertir sus ideas en negocios exitosos y sostenibles".

La selección de las 8 ideas de negocio es un paso importante en el proceso de incubación, y los emprendedores seleccionados tendrán la oportunidad de desarrollar sus ideas y convertirlas en negocios exitosos. "Estamos emocionados de trabajar con estos emprendedores y ayudarles a desarrollar sus ideas", dijo Ríos. "Creemos que el emprendimiento sostenible es clave para el desarrollo económico y social de Paraguay, y estamos comprometidos con apoyar a los emprendedores para que puedan lograr sus objetivos".

Acerca de Emprende Verde. El programa de incubación de emprendimientos sostenibles se desarrolla en el marco del proyecto Soluciones libres de mercurio y COP, el cual es liderado por el Ministerio del Ambiente y Desarrollo Sostenible (MADES), implementado por la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI) y ejecutado junto con el Centro Coordinador Convenio de Basilea-Centro Regional Convenio de Estocolmo para América Latina y el Caribe (LATU), el Centro de Estudios Ambientales y Sociales (CEAMSO) y la Unión Industrial Paraguaya, con el financiamiento de Global Environment Facility.

issuu-downloader.com

SOUTH SUMMIT 2025

Docente experto en IA habla sobre el uso de esta tecnología

IE University revoluciona la educación con OpenAI

Samuel Acosta, Especial para 5Días Stornia Global en Porto Alegre, Brasil.

IE University dio un paso decisivo hacia el futuro de la educación superior al convertirse en una de las primeras instituciones del mundo en integrar a gran escala las herramientas de OpenAI dentro de su ecosistema académico. La alianza, que ya impacta a estudiantes de todos los niveles y facultades, ha generado entusiasmo, pero también reflexión dentro del cuerpo docente.

"Esto no es una amenaza para el profesor, sino una invitación a replantear nuestra función desde el pensamiento crítico y la creatividad. La inteligencia artificial no sustituye, amplifica", reflexiona el profesor Álvaro Gómez-Acebo , experto en innovación educativa y miembro del claustro de IE Business School. Las declaraciones las realizó en medio de la serie de charlas finales en el South Summit Brazil 2025, que se realiza en la ciudad de Porto Alegre, donde están expositores de innovación de todo el continente.



La implementación de modelos como ChatGPT dentro del entorno educativo se da a través del desarrollo de un asistente propio, denominado IE GPT , entrenado con contenidos internos de la universidad. Esta herramienta permite resolver dudas, generar ideas, revisar textos y asistir tanto a alumnos como a profesores, con un enfoque contextualizado y seguro.

Desde la institución explican que la adopción de estas tecnologías responde a su estrategia Tech4Impact , que busca potenciar la transformación del aprendizaje con herramientas disruptivas. La universidad también ha incluido formación obligatoria en ética de la IA , transparencia algorítmica y gestión del sesgo, como parte del currículo.

"El desafío ahora es enseñar a pensar más allá de lo que la IA puede entregar. Ya no se trata de memorizar, sino de cuestionar, contrastar y construir valor con ayuda de estas tecnologías", afirma Gómez-Acebo. A su juicio, la figura del docente se fortalece en este nuevo paradigma, en tanto guía y curador del conocimiento, no solo como transmisor de contenidos.

IE University ya había sido reconocida internacionalmente por su enfoque vanguardista, pero esta integración la posiciona a la vanguardia de una transformación educativa global. Con campus en Madrid y Segovia, y una comunidad diversa de estudiantes de más de 130 países, la universidad apuesta por combinar lo mejor de la tecnología con una visión humanista, emprendedora y global.

"Nuestros alumnos convivirán con la inteligencia artificial en todos los ámbitos de su vida profesional. Por eso, enseñarles a usarla con criterio es tan importante como enseñarles finanzas, arquitectura o derecho", concluye el académico.



Disfrutá de
REbeneficios
15 de abril 18 y 19 de abril
Biggie express
30% de REintegro
con tarjetas de crédito

BANCO ATLAS

issuu-downloader.com

TECNOLOGÍA

Inteligencia Artificial

Samsung presentó Galaxy AI en una noche de innovación y experiencias interactivas

prensa@5dias.com.py

Samsung Paraguay hizo gala de una experiencia inmersiva en el universo de Galaxy AI. Un evento pensado para conocer de cerca cómo la inteligencia artificial redefine la forma de interactuar con la tecnología móvil.

Samsung Paraguay celebró al Galaxy AI en el Museo de Ciencias (MuCi), ubicado en el complejo Textilia, para dar a conocer su ecosistema Galaxy AI y las novedades más esperadas del año. En una noche cargada de innovación, los invitados exploraron de forma interactiva algunas de las funciones más destacadas de inteligencia artificial integradas en los dispositivos Samsung, como el asistente Gemini, las herramientas de edición inteligente con Object Eraser y Nightography, y la funcionalidad de mejora de audio en video con AI Audio Eraser.

"Con Galaxy AI estamos cambiando por completo la forma en que las personas usan sus teléfonos. Ya no se trata solo de conectividad, sino de una experiencia mucho más intuitiva, inteligente y personalizada", expresó Iván Spiess, Gerente de Marketing de Samsung Paraguay. "Nos llena de orgullo poder compartir esta visión de futuro con nuestros aliados en Paraguay y demostrar cómo la innovación puede acercarse a la vida cotidiana de manera tangible".

EL DATO

LAS FUNCIONES DE FOTOGRAFÍA SE POTENCIARON CON SENSORES DE ALTA RESOLUCIÓN.

LA CIFRA

25%

FUE EL DESCUENTO REALIZADO Y UN TRADE–IN GARANTIZADO

EL DATO

ESTA PROMOCIÓN SE COMPLEMENTÓ CON REGALOS ADICIONALES COMO CARGADORES O ACCESORIOS

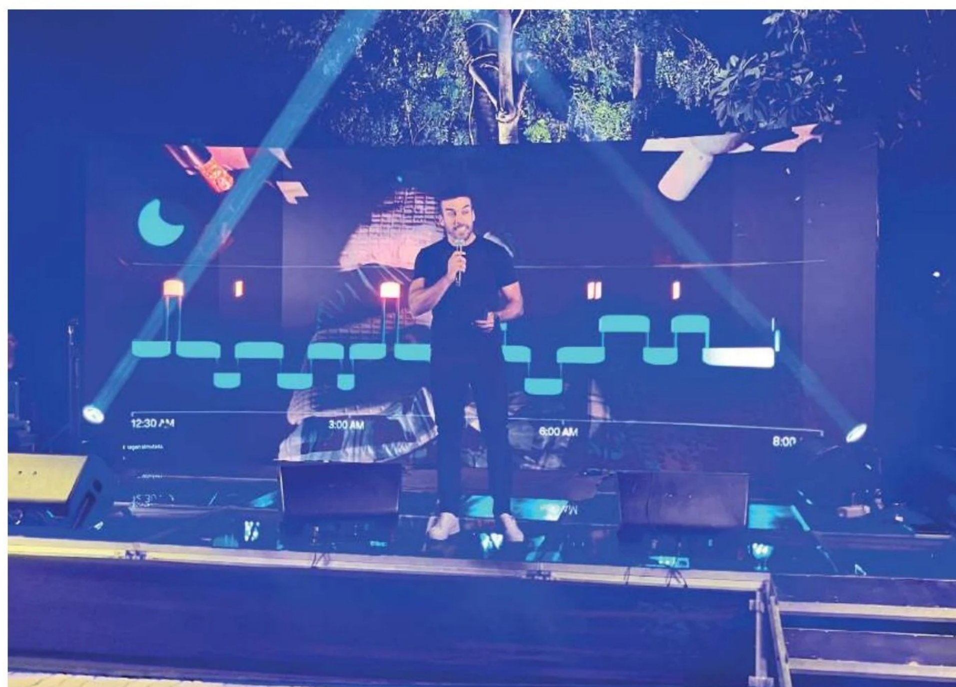


Otra de las grandes novedades de la noche fue la presentación oficial de los nuevos Galaxy A36 y A56

GALAXY S25: INNOVACIÓN CON INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y BENEFICIOS EXCLUSIVOS

Durante el evento, Samsung destacó las principales características de la nueva serie Galaxy S25, conformada por los modelos S25, S25+ y S25 Ultra. Estos dispositivos integraron la potencia de la inteligencia artificial en tareas cotidianas, ofreciendo una experiencia fluida a través de Gemini y su compatibilidad con múltiples aplicaciones. Las funciones de fotografía se potenciaron con sensores de alta resolución, grabación HDR de 10 bits, edición de sonido en video y el motor ProVisual, mientras que el rendimiento se elevó gracias al nuevo procesador Snapdragon 8 Elite Mobile y una batería optimizada para sesiones prolongadas de trabajo o entretenimiento.

En el marco del lanzamiento, Samsung ofreció beneficios exclusivos para la compra del Galaxy S25: un 25% de descuento y un Trade-in garantizado de Gs. 1.000.000 entregando el teléfono anterior. Esta promoción se complementó con regalos adicionales como cargadores o accesorios, disponibles según el punto de venta.



NUEVA SERIE GALAXY A: POTENCIA ACCESIBLE CON UN DISEÑO RENOVADO

Otra de las grandes novedades de la noche fue la presentación oficial de los nuevos Galaxy A36 y A56. Esta renovada serie fue pensada para un público joven, conectado y exigente, con mejoras significativas en cámara, rendimiento y seguridad. Los nuevos modelos incorporaron una interfaz más ágil, pantallas con mejor tasa de refresco y una experiencia de uso optimizada con Galaxy AI, permitiendo acceder a funciones inteligentes antes disponibles solo en las gamas premium.

Como parte de su lanzamiento, la marca ofreció una promoción especial que incluyó un cargador y un cover de regalo para quienes adquirieran el Galaxy A36 o A56, además de un 50% de descuento en el Watch7 y los Buds 3, completando así un ecosistema tecnológico ideal para acompañar cualquier estilo de vida.

Con esta propuesta, Samsung Paraguay reafirmó su compromiso con la innovación accesible y relevante, acercando a los consumidores paraguayos las últimas tecnologías impulsadas por inteligencia artificial. La marca continúa liderando el camino hacia una experiencia móvil más inteligente, conectada y personalizada, fortaleciendo su presencia en el país y consolidándose como referente en el ecosistema tecnológico global.

issuu-downloader.com

NEGOCIOS

AngelHub de México concretó alianza este año

La Red de Inversión Ángel Paraguay se potencia tras sumar alianza internacional

prensa@5dias.com.py

Luego de algunos años de pausa, la Red de Inversores Ángeles en Paraguay (RIAP) reactivó su funcionamiento el año pasado, con un nuevo liderazgo y el respaldo de alianzas estratégicas clave. La organización busca impulsar la inversión temprana en emprendimientos locales y se consolida como un eslabón fundamental para dinamizar el ecosistema emprendedor nacional e internacional.

La Red de Inversión Ángel Paraguay (RIAP) tuvo sus primeros pasos en 2019 con una formación apoyada por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), que sembró las bases para la comunidad; sin embargo, la pandemia interrumpió el proceso de consolidación. Fue así que en 2024 se produjo una reactivación efectiva, con la conformación de un nuevo directorio.

Valeria Rodríguez, directora ejecutiva de la RIAP, explicó que si bien el concepto aún es incipiente en nuestro país, está creciendo con fuerza. "En otros países esta cultura ya está muy arraigada. Acá todavía falta trabajar en el cambio de mindset (mentalidad), pero ya estamos viendo avances importantes", señaló.

RED DE INVERSIÓN ÁNGEL

La inversión ángel es una modalidad en la que personas invierten su capital en startups que ya cuentan con cierta tracción, es decir, que están generando ingresos y tienen potencial de escalar. A cambio, los inversionistas reciben una participación accionaria en los proyectos; pero el aporte no se limita al dinero ya que el verdadero diferencial está en el "capital inteligente", es decir, la experiencia, los contactos y el conocimiento que los inversores comparten con los emprendedores.

El funcionamiento de estas redes es bastante simple: los emprendedores presentan sus ideas o startups, y los miembros de la red las analizan para ver si tienen potencial. Si el proyecto les interesa, pueden decidir invertir de forma individual o en conjunto con otros miembros del grupo. A partir de ahí, no solo ofrecen financiamiento, sino también acompañamiento estratégico para que el negocio avance. El objetivo de los inversores ángeles es que, con el tiempo, la startup crezca lo suficiente como para generar un retorno: ya sea a través de la venta de la empresa, su expansión o incluso una salida a bolsa.



La Red de Inversión Ángel Paraguay (RIAP) tuvo sus primeros pasos en 2019.



VALERIA RODRÍGUEZ
DIRECTORA DE LA RIAP

"El ecosistema necesita más actores dispuestos a apostar por las ideas en etapa temprana. No es necesario ser experto: tenemos programas de formación los que empiezan".

Para los emprendedores, es una excelente oportunidad de conseguir apoyo en una etapa clave del negocio. Y para los inversores, representa una forma de involucrarse en proyectos innovadores con alto potencial de crecimiento.

ALIANZA INTERNACIONAL, UN GRAN PASO

"El año pasado nos enfocamos en ordenar la estructura legal y operativa de la red, y comenzamos a construir alianzas estratégicas. La más importante fue con AngelHub de México, un club de inversionistas con experiencia y operación sólida, que ahora trabaja junto a nosotros en Paraguay", detalló Rodríguez.

Esta alianza, concretada en enero de este año, permitió a la RIAP incorporar mejores prácticas, herramientas y una red internacional de apoyo que fortalece tanto a inversionistas como a emprendedores.

Actualmente, la Red se enfoca en ampliar su comunidad de miembros paraguayos, apostando por la educación y la difusión del modelo de inversión ángel. "Queremos que más personas entiendan cómo funciona, que pierdan el miedo y se animen a invertir", indicó.

Además, acompañan activamente a startups que buscan financiamiento, brindándoles feedback, orientación estratégica y preparación para acceder a capital. También ofrece un programa de formación para nuevos inversionistas, donde se enseña desde cero cómo evaluar oportunidades, cómo invertir y cómo acompañar a los proyectos.

"Hoy, los emprendedores que se acercan a la red no solo encuentran capital, sino una comunidad comprometida. Y del otro lado, los inversionistas aportan mucho más que dinero: ofrecen una red, visión y experiencia. Todo esto genera un círculo virtuoso que impulsa la innovación y la generación de empleo en el país", aseguró Rodríguez.

CÓMO SUMARSE

Quienes estén interesados en sumarse, ya sea como emprendedores o como inversionistas, pueden ingresar a la web de la RIAP (www.inversionangel.co) a sus redes sociales, en donde se encuentran disponibles formularios específicos y podrán iniciar el proceso de vinculación con la red.

"El ecosistema necesita más actores dispuestos a apostar por las ideas en etapa temprana. No es necesario ser experto: tenemos programas de formación para quienes recién empiezan. Lo importante es tener ganas de involucrarse y apoyar lo que viene", concluyó la directora ejecutiva.



issuu-downloader.com

Business



META

JUICIO POR INSTAGRAM Y WHATSAPP

Meta se enfrenta a un juicio sobre la acusación de que construyó un monopolio ilegal en las redes sociales al gastar millas de millones de dólares en la adquisición de Instagram y WhatsApp.



NUEVA YORK

CIERRA EMPRESA DE HELICÓPTEROS TRAS ACCIDENTE

New York Helicopter Tours, empresa implicada en el accidente donde murió una familia en EE.UU., anunció que cerrará sus operaciones inmediatamente, según Administración de Aviación (FAA).



GUERRA

UE ANUNCIA AYUDA PARA PALESTINOS

La Unión Europea anunció un programa de apoyo financiero de 1.600 millones de euros para los palestinos de Gaza y Cisjordania, hasta 2027. "Estamos intensificando el apoyo al pueblo palestino", apuntó la UE.

RESTRICCIONES CAMBIARIAS

Trabas para comprar dólares

Argentina abre el 'cepo' cambiario tras 14 años



El presidente argentino, Javier Milei, celebró la salida del 'cepo' cambiario.

EFE

Argentina abrió el 'cepo' cambiario, como se denomina la engorrosa maraña de restricciones para comprar dólares que durante casi 14 años ha intentado, sin suerte, contener el apetito de los argentinos por la divisa estadounidense y que se volvió una pesadilla para el funcionamiento de la segunda mayor economía de Suramérica.

"Pudimos sacar la última espina que nos infligía un dolor profundo: nos deshicimos del 'cepo' cambiario, una aberración que nunca debería haber existido", dijo el presidente argentino, Javier Milei, al anunciar el fin de la mayoría de las restricciones cambiarias.

La génesis del 'cepo' se remonta a octubre de 2011, cuando el entonces Gobierno de la peronista Cristina Fernández (2007-2015) impuso las primeras restricciones para intentar contener la fuga de divisas.

CONTROL CAMBIARIO

Para comprar dólares en un banco, la operación debía ser antes autorizada por el fisco. Con el correr de los años, el 'cepo' se endureció: se restringió el acceso a divisas para viajes y transferencias al exterior, se aplicaron fuertes impuestos adicionales para compras con tarjeta en el extranjero y se multiplicaron los requisitos para comprar dólares. Por ejemplo, los beneficiarios de ayudas sociales quedaron inhabilitados para adquirir divisas. Finalmente, el monto máximo de compra por mes para aquellas personas que cumplieran los requisitos quedó reducido a US$ 200, con la imposición de una tasa adicional del 30%.

Las empresas también sufrieron las restricciones: trabas para hacer transferencias al exterior y pagar importaciones, imposibilidad de girar utilidades a las casas matrices y tipos de cambio especiales para liquidar exportaciones, entre otras. Las restricciones fueron un factor de distorsión en la economía, que desincentivó la inversión y la producción, complicó el comercio exterior y generó más especulación.

Tras su llegada a la Presidencia, a finales de 2015, el conservador Mauricio Macri levantó muchas de las restricciones, pero en 2019 -último año de su mandato- las restableció en medio de una fuerte fuga de capitales.

Los controles cambiarios se profundizaron durante el Gobierno del peronista Alberto Fernández (2019-2023) y Milei llegó a la Presidencia a finales de 2023 tras una campaña basada en la promesa de acabar con el 'cepo', entre otras.

BURLANDO EL 'CEPO'

Argentina es una economía bimonetaria 'de hecho', en la que, si bien hay una moneda propia -el peso-, es el precio del dólar el que determina las decisiones cotidianas de inversores, empresas y familias, una obsesión forjada al calor de las recurrentes crisis financieras del país suramericano.

Desde hace décadas, los argentinos se refugian en el dólar para cuidar lo mucho o poco que ahorran.

EL DATO

DESDE HACE DÉCADAS, LOS ARGENTINOS SE REFUGIAN EN EL DÓLAR PARA SUS AHORROS.

LA CIFRA

12%

SUBIÓ LA COTIZACIÓN DE LA MONEDA EN ARGENTINA.

CRUDO

OPEP BAJA LA PREVISIÓN DE DEMANDA

La Opep redujo ligeramente las proyecciones de crecimiento de la demanda mundial de petróleo para este año y el próximo debido al impacto de la campaña arancelaria de Donald Trump.



TECNOLOGÍA

NVIDIA FABRICARÁ EQUIPOS POR ALTO VALOR

Nvidia, fabricante de chips, planea producir hasta US$ 500.000 millones en infraestructura de IA en Estados Unidos durante los próximos cuatro años a través de asociaciones de fabricación.



RELIGIÓN

BEATIFICACIÓN DE ANTONI GAUDÍ ESTÁ CERCA

El papa Francisco firmó algunos decretos, entre ellos el que reconoce las "virtudes heroicas" del arquitecto catalán Antoni Gaudí, nacido el 25 de junio de 1852 y fallecido el 10 de junio de 1926 en Barcelona, (España).

issuu-downloader.com

MIRADA 360°

CUBA

EL 43% DEL TERRITORIO DEL PAÍS PADECE UNA SERIE DE APAGONES

El 43% del territorio de Cuba padeció el Domingo de Ramos una serie de apagones, de acuerdo con el pronóstico de la estatal Unión Eléctrica (UNE). El nivel de afectación en la última semana fue de 40%, debido a la falta de combustible.

GROENLANDIA

PRIMER EMBAJADOR PARA EL ÁRTICO PARA EL DESARROLLO SOSTENIBLE

Groenlandia nombró a su primer embajador en el Ártico, comprometiéndose a promover el desarrollo económico sostenible para los pueblos indígenas y avanzar en las transiciones hacia la energía verde para las comunidades polares.

VENEZUELA

NOMBRAN A LAURA GUERRA COMO PRESIDENTA DEL BANCO CENTRAL

El Gobierno de Venezuela designó a Laura Guerra como presidenta del Banco Central en sustitución de Calixto Ortega, quien tenía siete años en el cargo, según un decreto presidencial publicado en la Gaceta Oficial.

CHINA

UN DIÁLOGO "EQUITATIVO Y BASADO EN EL RESPETO"

China aseguró que los aranceles recíprocos de Trump, socava el orden económico y comercial internacional y emplazó a EE.UU. a resolver los problemas mediante un diálogo equitativo basado en el respeto mutuo.

RUSIA

AUMENTARÁN LA EXTRACCIÓN DE GAS EN UN 58%

El gobierno de Rusia planea aumentar su extracción y exportación de petróleo y de gas, según su Plan de Estrategia Energética para 2050, que aprobó el Gabinete de Ministros de la Federación de Rusia.

CHILE

DUNKIN' ABRIRÁ 17 LOCALES ESTE AÑO Y ESPERA MÁS VENTAS

La compañía -que desde 2018 pasó a denominarse Dunkin'- lleva casi 30 años en territorio chileno y este 2025 su foco está puesto en seguir expandiendo su negocio: la cadena espera crecer en Chile un 10% versus 2024.

EE.UU.

APPLE AUMENTA 10% LOS ENVÍOS DE IPHONE

Los envíos de unidades de iPhone de Apple aumentaron 10% en el primer trimestre como parte de un esfuerzo por acelerar las entregas y evitar los previstos sobre China, según el rastreador de la industria IDC.

ESPAÑA

FONDO EUROPEO PARA FINANCIAR PROYECTOS DE DEFENSA

España propuso a la Unión Europea crear un nuevo instrumento financiero en el que puedan participar países extracomunitarios para acometer grandes proyectos de defensa con el fin de dar un impulso a corto plazo al gasto europeo en este área.

ECUADOR

Noboa, el presidente de mano dura que gobernará hasta 2029



Daniel Noboa, el presidente más joven de Latinoamérica y de la historia democrática de Ecuador, logró a sus 37 años ser reelegido para un mandato completo (2025-2029), en el que continuará su política de mano dura contra la delincuencia y de liberalización de la economía ecuatoriana.

Noboa, quien calificó de histórica a la victoria, superó con más de un millón de votos a su rival, Luisa González, del movimiento Revolución Ciudadana, liderado por el expresidente Rafael Correa (2007-2017), si bien ella no ha aceptado los resultados y asegura que ha habido fraude. Con el lema "Un nuevo Ecuador" este 'outsider' de la política dio la campanada en las elecciones extraordinarias del 2023, y ahora, este nuevo triunfo.

JAPÓN

Descartan hacer concesiones para cerrar el pulso comercial



El primer ministro de Japón, Shigeru Ishiba, ha descartado que tenga previsto impulsar nuevos aranceles a corto plazo como represalia por la batería de medidas anunciadas por el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, pero sí ha dejado claro que no hará concesiones para que las partes lleguen "rápidamente" a un acuerdo. "No pretendemos hacer una cesión tras otra para concluir las negociaciones rápidamente", ha dicho Ishiba. El primer ministro de Japón ha abogado por seguir buscando fórmulas de colaboración con Estados Unidos, toda vez que es un aliado clave tanto político como económico, y aunque no ha renunciado a la carta de imponer aranceles como respuesta a Trump, entiende que por ahora este tipo de medidas "contravienen el interés nacional".



Liderazgo regional y alcance global

Ahora podés invertir de forma sencilla y rápida con opciones que se ajustan a tus objetivos o a los de tu empresa.

Conocé más en www.itauassetmanagement.com.py



Itaú Asset Management



issuu-downloader.com

EL MERCADO ASEGURADOR Y SU CRECIMIENTO, INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

EL FINANCIERO

14 Años de Historia



STAN CANOVA
@STANCDV
ANALISTA FINANCIERO

No es fácil en pleno inicio de los 2010s ser una start up en el rubro medios y buscar diferenciarte del resto apostando a un nicho especializado y muy profesionalizado el cual es el de las FInanzas , la Economía , el Marketing y la del Mundo Empresarial. a de trabajo Cuántos sucesos importantes han pasado por el Editorial de Negocios SA y han marcado tendencia dentro del mundo empresarial & financiero del Paraguay. Respecto a las Finanzas, todo el acontecer en el mundo Bancario, Bursátil, Cooperativo, en el Sector Público con el BCP y el Ministerio de Economía y Finanzas [Ex Hacienda] . Respecto a la Economía, todo el acontecer respecto a los fenómenos Macro y Micro en el plano local como también en el plano regional/ internacional. Respecto a las Noticias Internacionales, todos los sucesos que indefectiblemente serán elementos de influencia que podrían traer shocks internos al corto, mediano y largo plazo. Respecto a lo Político el cual es un elemento importantísimo que afectan las Finanzas/Economía local, todo desde una mirada objetiva sobre los actores del momento. Todos los protagonistas en un solo lugar: Editorial de Negocios SA . Sin lugar a dudas existirá siempre un antes y un después de 5 Días & El Independiente. Personalmente, un honor & un orgullo poder colaborar desde casi los inicios de este medio con una mirada/enfoque técnico & didáctico respecto a temas Financieros de importancia dentro del mercado local o internacional. Mis infinitas gracias al Directorio por la cara amistad brindada desde el día uno, la felicidad de Uds por este logro es algo que también lo siento como el mio. Mis felicitaciones a todo el equipo de Editorial de Negocios SA, para los Directores, para con los Gerentes, los Supervisores, los Editores, los Periodistas, los Vendedores, los Diseñadores, los Cobradores, los Repartidores , el team de limpieza, para los que estuvieron y ya no están y para los que vendrán. Alcemos las copas! Salud

El mercado asegurador paraguayo se encuentra en una etapa de expansión y modernización, destacándose como un sector con alto potencial para contribuir al desarrollo económico del país. Sin embargo, su evolución dependerá de su capacidad para adaptarse a las demandas de un entorno cambiante, aprovechar las oportunidades tecnológicas y superar barreras estructurales que limitan su penetración.

En los últimos años, el ecosistema asegurador ha mostrado un desempeño positivo. Según datos de la Superintendencia de Seguros del Banco Central del Paraguay (BCP), el sector registró un crecimiento anual promedio del 8% en primas emitidas entre 2020 y 2024. En términos absolutos, las primas totales alcanzaron los 2,78 billones de guaraníes en 2024, consolidando al sector como un actor relevante dentro del sistema financiero.

A pesar de estos avances, la penetración de los seguros en Paraguay sigue siendo baja, representando apenas el 1,1% del Producto Interno Bruto (PIB), muy por debajo del promedio regional de 3%. Este indicador evidencia tanto los desafíos como las oportunidades que enfrenta el sector para expandirse en segmentos clave como seguros de vida, salud y agropecuarios.



> *Según proyecciones del sector, las primas emitidas podrían alcanzar los 2.500 millones de dólares para 2030 si se implementan estrategias efectivas.*

La digitalización ha sido un factor transformador en el sector. La adopción de tecnologías como inteligencia artificial (IA), big data y blockchain ha permitido mejorar la personalización de productos, optimizar procesos internos y reducir costos operativos. Además, los seguros bajo demanda y las plataformas digitales han comenzado a ganar terreno, especialmente entre los consumidores jóvenes que buscan soluciones más flexibles y accesibles.

Por otro lado, el modelo banca-seguros ha demostrado ser una estrategia efectiva para ampliar la base de clientes. Este enfoque, que combina servicios bancarios y aseguradores, ha facilitado la distribución masiva de productos como seguros de vida vinculados a créditos hipotecarios o automotrices.

EN PRIMERA PERSONA

Salir de casa, para volar



SAMUEL ACOSTA
@acostasamu
PERIODISTA

En el corazón del South Summit Brasil 2025, mientras más de 23.500 asistentes recorrían el antiguo puerto de Cais Mauá convertido en polo de innovación, dos nombres argentinos captaron la atención de la audiencia: Federico Vega y Alejandro Vázquez. Ambos decidieron abandonar el confort relativo del ecosistema emprendedor argentino para asumir el reto del mercado brasileño. Y no solo crecieron: se convirtieron en símbolos de una nueva narrativa regional, donde el éxito se construye cruzando fronteras.

La decisión de irse no fue trivial. Argentina, pese a su potente espíritu emprendedor, enfrenta un entorno económico volátil y un mercado demasiado estrecho para ciertas ambiciones. Brasil, en cambio, ofrecía escala, diversidad y complejidad.

Lejos de intimidarse, Vega y Vázquez vieron en esa complejidad una oportunidad. Donde otros veían barreras idiomáticas, burocráticas y culturales, ellos encontraron terreno fértil para reiniciar sus modelos con una visión más amplia y adaptativa.

Vega lanzó Fretes.com para resolver un problema logístico de gran impacto: los viajes vacíos de los camioneros. En Brasil, la plataforma floreció, hasta convertirse en una compañía valorada en más de US$ 1.000 millones y con un equipo de 750 personas. Vázquez, por su parte, transformó Nuvem Shop en la mayor plataforma DTC de la región, habilitando a miles de emprendedores a vender online sin necesidad de conocimientos técnicos. Su salto al mercado brasileño fue también un cambio de mentalidad: "Me mudé pensando en quedarme dos años. Ya pasé más de once", confesó.

Estas historias traen consigo una enseñanza potente para América Latina: muchas veces, crecer significativamente a partir. No por renegar del origen, sino por superarlo. En una región de marcos regulatorios desincentivación y mercados atomizados, la expansión exige más que inversión: demanda valentía, flexibilidad y presencia.

STAFF

DIRECTOR ASOCIADO: Benjamín Fernández Bogado **DIRECTOR:** Enrique Rodríguez
EDITOR GENERAL: Samuel Acosta **GERENTE COMERCIAL:** Luis Ayala
GERENTE DE MARKETING: Ana Garay **DIAGRAMACIÓN:** Juan Ramírez

 5DÍAS  @5DÍASPY  5DÍASPY  CANAL 5 DÍAS

5dias es una publicación de Editorial de Negocios S.A.
Avda. Santa Teresa y Aviadores del Chaco.
Complejo la Galería, Torre 1, piso 15. Mail: prensa@5dias.com.py Teléfono: 0982 456 111

EL SEMÁFORO



OPEP ADVIERTE FRENO ECONÓMICO GLOBAL

La OPEP prevé que los más reciente aranceles anunciados por Estados Unidos frenarán el crecimiento económico mundial y el consumo del petróleo.



CAPACITAN A MUJERES RURALES Y JÓVENES

El Ministerio de Agricultura y Ganadería (MAG) capacitó a mujeres rurales y jóvenes feriantes de Caaguazú sobre procesos tecnológicos y bancarización.



EJECUCIÓN LLEGÓ A G. 15,9 BILLONES

La ejecución presupuestaria de la Administración Central ascendió a G. 15,9 billones al cierre del primer trimestre del 2025, según un informe.

EL EXPERTO RESPONDE

Tenemos dos tours, el tecnológico que incluye la visita a la hidroeléctrica de Yacertá y también a la zona de obras de Añacua.

MARÍA LIZ JACQUET
JEFA DE RELACIONES PÚBLICAS DE YACYRETÁ EN AYOLAS



CLAUDIA CENTURIÓN
Ministra
OBRAS PÚBLICAS Y COMUNICACIONES

Estamos revisando los avances de nuestras obras, las actividades de mantenimiento y conservación con una atención especial a las salidas de Asunción para que podamos garantizarles el mejor viaje en estos días de Semana Santa.

issuu-downloader.com

LANZAMIENTO

Directivos aseguran que el objetivo es superar los G. 2.600 millones en negocios

Nacional de Braford albergará alrededor de 500 animales en competencia

prensa@5dias.com.py

La Asociación Paraguaya de Criadores de Braford (APCB) anunció la realización de su 19ª Exposición Nacional Braford y la 8ª Exposición Nacional del Ternero, dos eventos emblemáticos del calendario ganadero nacional que tendrán lugar del 22 al 26 de abril en el predio de exposiciones de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), en Mariano Roque Alonso.

Con el eslogan "El mundo es rojo y blanco", esta gran celebración promete ser un evento imperdible para todos los amantes de la ganadería. El presidente de la Asociación Paraguaya de Criadores de Braford (APCB), Dr. Mustafá Yambay, expresó su optimismo respecto a la edición 2025 de la Nacional Braford, a pesar de los desafíos generados por las condiciones climáticas adversas.

"Vamos a estar cerca de las 500 cabezas que van a pasar en sus distintas competencias, ya sea terneros/as tipo Braford, hembras de corral o animales de bozal", indicó Yambay, quien también destacó el crecimiento del evento ganadero.

En cuanto a las proyecciones económicas, aseguró que el objetivo es superar los G. 2.600 millones en volumen de negocios. "Creo que a pesar de todas las condiciones climáticas y con lo que está valorizándose el animal por fin este año, vamos a estar pasando ese volumen de negocios", subrayó el titular del gremio.

Las lluvias registradas en las últimas semanas han dificultado el traslado de los animales hacia el predio de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), sin embargo, la organización ha dispuesto una alternativa para garantizar la participación comercial de los ejemplares.

"Los animales tipo Braford que no están pudiendo salir por inclemencias del tiempo van a ser vendidos por pantalla, pero no entran en el juzgamiento", explicó Yambay. A la fecha, ya se han recibido los videos de los 31 lotes de 10 hembras, por lo que solo resta que mejoren los caminos para permitir la salida de los animales restantes.



La celebración promete ser un evento imperdible para los amantes de la ganadería


MUSTAFÁ YAMBAY
PRESIDENTE DE LA APCB

Creo que a pesar de todas las condiciones climáticas y con lo que está valorizándose el animal por fin este año, vamos a tener un gran volumen de negocios"


JOAQUÍN LARA
DIRECTIVO DE LA APCB

Esta exposición marca el inicio del calendario nacional y representa un punto de partida fuerte, sobre todo para la promoción del ternero Braford"

DESAFÍO MOTIVADOR

Durante el lanzamiento, Joaquín Lara, directivo de la APCB, destacó el entusiasmo con el que el gremio encara esta nueva edición. "Cada año nos proponemos superar el nivel anterior. Nos impulsa el desafío de seguir creciendo juntos", expresó.

En esa misma línea, resaltó la ilusión que genera ver la evolución de los ejemplares desde su crianza hasta su posicionamiento en el mercado.

La muestra incluirá animales de distintas categorías: de bozal, de corral, de campo y tipo Braford. En este sentido, se espera una participación destacada de ejemplares con alto nivel de adaptación a las condiciones del país, tanto en la Región Oriental como en el Chaco.

"Esta exposición marca el inicio del calendario nacional y representa un punto de partida fuerte, sobre todo para la promoción del ternero Braford, que año tras año gana más terreno y reconocimiento", sostuvo Lara.

En cuanto a números, se inscribieron 31 lotes con 310 animales tipo Braford, 49 lotes de corral (40 hembras y 9 machos), 27 lotes de hembras de campo y 95 ejemplares de bozal (50 hembras y 45 machos).

PROGRAMACIÓN DESTACADA:

Martes 22: Ingreso y admisión de animales. Jura y remate de tipo Braford.

Miércoles 23: Pesaje, admisión de bozal, actividades técnicas y ultrasonografía. También tendrá lugar la Mesa Braford.

Jueves 24: Jura de terneros y adultos de bozal. A la noche se premiará a los grandes campeones.

Viernes 25: Juras de animales de corral y campo. Por la noche, remate general de reproductores.

Sábado 26: Salida de animales.

BRAFORD EDUCA: CAPACITACIÓN CON MIRADA AL FUTURO

En el marco del evento también se lanzó el programa Braford Educa, una iniciativa orientada a la formación continua de técnicos y productores. La próxima edición se celebrará los días 23 y 24 de mayo, con la temática "Manejo Integral de Cabañas", consolidando el compromiso de la raza con la innovación, la sostenibilidad y la capacitación en el sector ganadero.



issuu-downloader.com

COMERCIO INTERNACIONAL

El sector exportó carne por valor de US$ 2,2 millones en los primeros tres meses del año

Aumento de envíos de carne avícola al exterior potenciaron el ingreso de divisas

prensa@5dias.com.py

De acuerdo al último informe de comercio exterior del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa). La exportación de carne aviar al cierre de marzo del 2025 registró un notable incremento tanto en volumen como en ingresos, reforzando la posición de nuestro país como un protagonista en el mercado global de la carne blanca.

Durante los primeros tres meses del año 2025, el sector avícola exportó carne de pollo por US$ 2,2 millones. Este resultado representó un crecimiento del 12,25% respecto al mismo periodo del año anterior cuando se exportaron por valor de US$ 1,9 millones, según el Senacsa.

LA CIFRA

12,25%

FUE EL CRECIMIENTO EN CUANTO A FACTURACIÓN RESPECTO AL MISMO PERIODO DEL AÑO ANTERIOR

EL DATO

LAS AUTORIDADES SANITARIAS SE ENCUENTRAN AVANZANDO CON LA APERTURA DE NUEVOS MERCADOS



Un total de 1.334 toneladas de carne aviar fue lo embarcado al cierre de marzo

En cuanto al volumen exportado, el reporte señala que se logró enviar a los diferentes destinos unas 1.334 toneladas de carne de ave, es decir, 109 toneladas más en comparación al año anterior, siendo así un repunte del 8,94%.

Este mayor dinamismo en cuanto a cantidad de toneladas exportadas desempeñó una mejoría en los precios pagados por la proteína blanca de origen local, lo que también se traduce en una mejora en los ingresos de divisas a parte de la mayor cantidad de toneladas.

MENUDENCIAS Y DESPOJOS

Cabe destacar que este sector exporta también todo lo que sea menudencia y despojo aviar, lo que representó un ingreso de divisas de US$ 258.263 y US$ 494.657 respectivamente al cierre del primer trimestre del año.

Si comparamos con el mismo periodo trimestral, pero del 2024, estas cifras representaron un crecimiento del 100% en la facturación de las menudencias y del 13,36% en los despojos.

En tanto que, en el volumen embarcado, las menudencias totalizaron 335 toneladas al cierre de marzo, lo que representa un crecimiento del 100% debido a que durante el mismo periodo solamente se exportaron 28 toneladas.

Mientras que en los despojos, el crecimiento en un año fue de 8,57%, ya que se enviaron unas 938 toneladas en comparación con las 864 registradas en el mismo periodo del año pasado.

En total, el sector avícola nacional realizó envíos al exterior por un valor total de US$ 2,9 millones, equivalente una diferencia de 22,1%, si se compara al primer trimestre del año pasado.

PRINCIPALES DESTINOS

La lista de los principales destinos de exportación de carne aviar paraguaya es encabezada por Irak, país que representa el 45% del total de los envíos, es decir US$ 1 millón, al primer trimestre del año. Por su parte, Albania significó un ingreso de divisas por US$ 422.301, lo que representó el 19% del total de los envíos.

El tercer principal destino de exportación entre enero y marzo del 2025 fue Vietnam, que adquirió productos de origen aviar desde Paraguay por US$ 355.622, representando el 16% de los envíos.

En cuarto y quinto lugar se ubicaron Mozambique y Angola, donde a pesar de la baja participación, el sector aviar paraguayo sigue ganando terreno.

SEGUIRÁ LA TENDENCIA

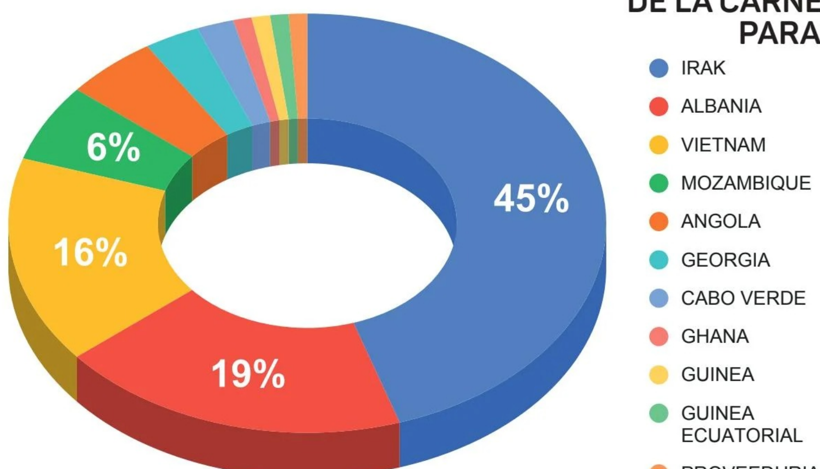
Con la llegada del otoño y la baja de las temperaturas, los expertos del sector proyectan que la tendencia al alza se mantendrá en los próximos meses, especialmente con la potencial consolidación de nuevos mercados para la exportación, además de la inminente comercialización de nuevas variedades de cortes de carne ovina y caprina.

La competitividad del producto paraguayo dependerá también de la estabilidad climática y del costo de producción, factores determinantes para mantener un equilibrio en la oferta y la demanda.

ANTECEDENTES

Al cierre de 2024, la entidad veterinaria estatal informó que este sector tuvo un récord en exportaciones tras haber exportado 11.764 toneladas de productos, generando ingresos totales por US$ 14.017.369.

La carne aviar acumuló 6.439 toneladas exportadas por US$ 11.290.434, además de menudencias con 616 toneladas por US$ 463.664 y despojos que totalizaron 4.709 toneladas por US$ 2.263.271.



issuu-downloader.com

prensa@5dias.com.py

FAO

Misión técnica evalúa situación

"El sector acuícola tiene un gran potencial en Paraguay"

En Paraguay, de acuerdo con el análisis de especialistas internacionales, la acuicultura se presenta como una alternativa viable para diversificar la economía, mitigar los efectos del clima y reducir la presión sobre los recursos pesqueros.

"El sector acuícola tiene un gran potencial en Paraguay; hasta ahora la producción es bastante pequeña, pero ya se ve que en los últimos años ha crecido", asegura Alessandro Lovatelli, oficial de acuicultura de la sede central en Roma de la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), que integró una misión técnica que visitó el país para analizar la situación actual del área, en el marco del trabajo conjunto que se realiza con el Gobierno para el fortalecimiento y promoción de la acuicultura.

Al hacer un primer análisis sobre los datos recabados durante la visita, indicó que los recursos acuáticos son muchos, pero el sector necesita ser empujado con una inyección de capacitación y de financiamiento, de cambios de algunas leyes o mejorar algunas para permitir el desarrollo del sector.

Indicó, además, que después de esta misión, la FAO, que recibió la solicitud del Gobierno para desarrollar un estudio en ese sector, cuenta con una imagen más clara de lo que se puede hacer.

"Esta relación entre el Gobierno y la FAO, que es una relación de colaboración desde hace muchos años, seguramente nos va a servir para trabajar juntos y desarrollar algo que sirva al sector", agregó el oficial de acuicultura de la FAO.

El oficial de pesca y acuicultura en la Oficina Regional de la FAO para América Latina y el Caribe, José Aguilar Manjarrez, quien también integró el equipo técnico que visitó el país del 3 al 9 de abril de este año, explicó que gracias a la misión se pudo ver en terreno el estado en el que se encuentra la acuicultura y, sobre todo, escuchar a los actores a lo largo de la cadena de valor. "Ahora tenemos los elementos con base a los cuales vamos a empezar a diseñar algunas líneas estratégicas de trabajo que se requieren para potenciar el desarrollo de la acuicultura en el país", expresó.

"Si bien existen asimetrías en cuanto a los niveles de producción, es decir, existen productores en su mayoría de muy pequeña escala, también existen aquellos de mediana escala y muy pocos de gran escala. Sin embargo, trabajando juntos en estos diferentes niveles, creemos que el fortalecimiento de todas estas actividades se puede consolidar y, sobre todo, escalar y replicar en otras áreas que también tienen potencial para su desarrollo", sostuvo terminada la misión.

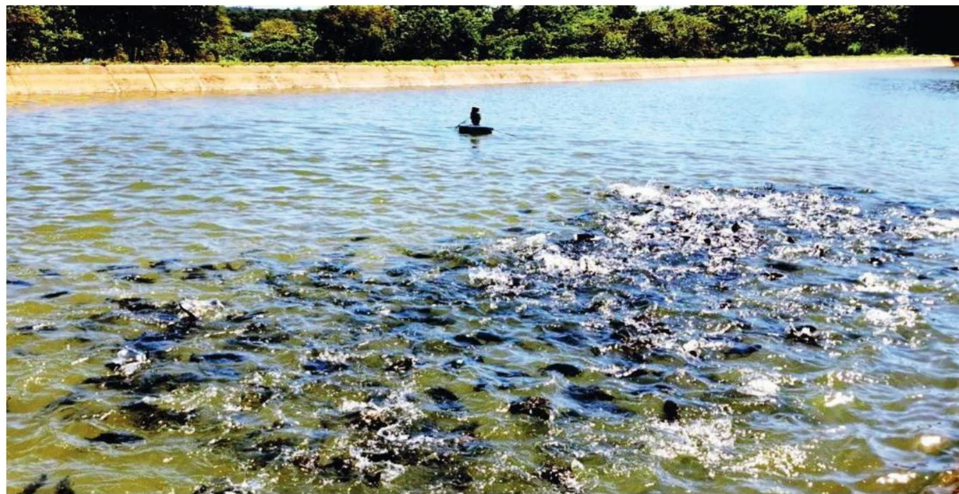
El equipo de la FAO, además de Lovatelli y Aguilar Manjarrez, también estuvo integrado por Amber Himes Cornell, oficial de pesca de la FAO en Roma, el representante de la FAO en Paraguay, Iván Felipe León Ayala, y especialistas de la Oficina de la Organización en Asunción.

El Representante de la FAO en Paraguay explicó que la misión técnica fue como respuesta al interés del Gobierno en desarrollar acciones que posibiliten fortalecer la producción acuícola.

"El diálogo público privado amplio es esencial para la construcción de políticas públicas y de estrategias de inversión y desarrollo de mediano y largo plazo. La FAO está comprometida con la cadena de valor acuícola del Paraguay y, en ese sentido, iremos trabajando con el Gobierno y los actores de producción para identificar las acciones que se podrían desarrollar en un futuro inmediato", manifestó León Ayala.

Tras la visita técnica, el ministro de Agricultura y Ganadería de Paraguay, Carlos Giménez, igualmente destacó el potencial estratégico de la acuicultura como una alternativa viable para diversificar la economía rural, mitigar los efectos del clima y reducir la presión sobre los recursos pesqueros. Señaló que el trabajo conjunto con la FAO "permitirá fortalecer las políticas públicas del sector y generar nuevas oportunidades para las familias productoras del país".

Paraguay estableció un Plan Nacional de Desarrollo de la Acuicultura Sostenible (2011) para fomentar el desarrollo ordenado y responsable del sector acuícola. Desde la FAO, se brindó cooperación técnica al país en el desarrollo del Plan, bajo un enfoque de política orientada a crear un sector acuícola competitivo y sostenible, promoviendo la inclusión de pequeños productores en cadenas de valor, el uso responsable de los recursos naturales y la creación de oportunidades socioeconómicas en comunidades rurales.



El sector tiene mucho potencial para crecer y aportar mucho más a la economía



ALESSANDRO LOVATELLI
OFICIAL DE ACUICULTURA DE LA FAO

Esta relación entre el Gobierno y la FAO, que es una relación de colaboración desde hace muchos años, nos va a servir para trabajar juntos y desarrollar algo que sirva al sector"

EL DATO

LA MISIÓN TÉCNICA FUE COMO RESPUESTA AL INTERÉS DEL GOBIERNO EN DESARROLLAR ACCIONES QUE POSIBILITEN FORTALECER LA PRODUCCIÓN ACUÍCOLA

EL DATO

LOS RECURSOS ACUÁTICOS SON MUCHOS, PERO EL SECTOR NECESITA SER EMPUJADO CON UNA INYECCIÓN DE CAPACITACIÓN Y DE FINANCIAMIENTO

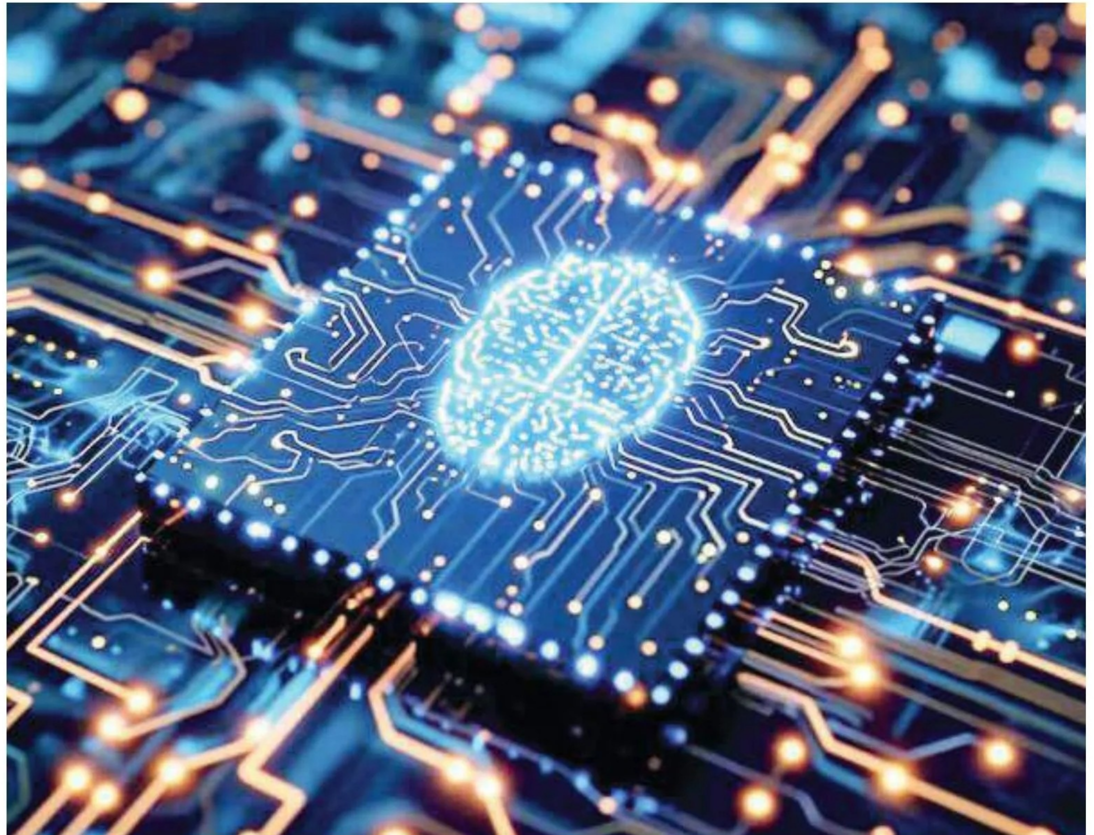


El futuro del trabajo ya llegó, ¿Estamos preparados?



JUAN MANUEL OSTOJA
CEO CORPORACIÓN EDUCATIVA USIL

El desafío es enorme, pero también lo es la oportunidad. América Latina tiene el talento, la creatividad y el potencial para ser competitivos en esta nueva era digital".



Hace algunos días tuve el honor de participar en un panel de un importante evento internacional de tecnología. En este espacio, exploramos los desafíos y oportunidades que trae la adopción de la Inteligencia Artificial (IA) en los entornos educativos y empresariales.

Una de las preguntas más frecuentes fue: ¿La IA reemplazará a las personas? La respuesta de varios expertos fue contundente: no será la IA la que reemplace a los profesionales, sino las personas que sepan usarla eficientemente quienes reemplazarán a quienes no lo hagan. Esta afirmación revela una verdad inevitable: el futuro del trabajo ya está aquí, y quienes no se adapten, quedarán atrás.

Sabemos que el mundo ha cambiado. El trabajo ha cambiado. Y, en consecuencia, la educación también debe transformarse. La clave está en entender a la IA y a otras tecnologías no como una amenaza, sino como herramientas para potenciar nuestras capacidades humanas y formar profesionales capaces de liderar en contextos cada vez más complejos.
Sin embargo, en América Latina enfrentamos desafíos estructurales que limitan esta transformación. La brecha digital y la desigualdad en el acceso a la tecnología siguen siendo profundas. Muchas instituciones educativas aún no cuentan con la infraestructura necesaria para implementar la IA de forma efectiva. A esto se suma la urgencia de capacitar a los docentes, muchos de los cuales no están preparados o muestran resistencia, para incorporar estas herramientas en sus metodologías de enseñanza. Finalmente, enfrentamos un entorno normativo y político que, en lugar de facilitar, muchas veces obstaculiza la innovación: regulaciones ancladas en paradigmas del pasado que no responden a la velocidad de cambio del presente.

Un estudio del Banco Mundial advertía que hoy se están formando profesionales para empleos que aún no existen, y para resolver problemas que todavía no han sido definidos. La IA está acelerando este cambio, y con ello redefine las competencias necesarias para el futuro. Por un lado, automatiza tareas repetitivas, obligando a los profesionales a enfocarse en habilidades como el pensamiento crítico, la creatividad, la innovación y las llamadas habilidades blandas —liderazgo, trabajo en equipo, comunicación asertiva y resolución de problemas. Por otro lado, transforma la forma en que aprendemos, impulsando modelos basados en datos, personalización del aprendizaje y educación continua.

Esta última idea es clave. Obtener un grado o título profesional es importante, pero en un mundo en constante evolución, lo más valioso será nuestra capacidad para mantenernos actualizados, desaprender lo obsoleto y aprender lo nuevo. En un entorno donde el conocimiento se renueva constantemente, declararse "experto" puede ser el primer paso hacia la obsolescencia. Y eso, en esta nueva era, no podemos permitirnos.

El desafío es enorme, pero también lo es la oportunidad. América Latina tiene el talento, la creatividad y el potencial para ser competitivos en esta nueva era digital. Solo necesitamos la visión, la voluntad y el coraje para transformar nuestros sistemas educativos y formar a las personas que no solo usarán la IA, sino que la desarrollarán, la mejorarán y la pondrán al servicio del bien común. Porque en última instancia, el futuro no debería determinarlo la tecnología, sino lo que nosotros decidamos hacer con ella.

issuu-downloader.com

TRÁMITES

Alejandra Willigs ayuda a cumplir el sueño de conocer EE.UU.

La importancia de contar con una calificada gestora de visa americana

Magali Fleitas
mfleitas@5dias.com.py

En un contexto donde cada vez más paraguayos sueñan con conocer Estados Unidos, contar con una buena asesoría para la obtención de la visa americana se vuelve clave. Alejandra Willigs es una de las referentes en este rubro con más de una década de experiencia en el proceso, primero como agente de viajes y hoy como gestora independiente, se ha convertido en la aliada ideal para quienes buscan encarar el trámite con mayor seguridad y eficiencia.

Desde su formación en la agencia de turismo más prestigiosa del país hasta la creación de su propio emprendimiento, Alejandra ha sabido combinar conocimiento técnico, empatía y una atención personalizada que marcan la diferencia. Su objetivo no es solo llenar formularios, sino preparar a cada cliente para que entienda y afronte el proceso con confianza, maximizando las probabilidades de obtener una respuesta positiva por parte de la embajada.

¿Cómo surgió tu interés por asesorar a personas en la obtención de la visa?
Fui agente de viajes por casi 9 años en la primera agencia de turismo y la más prestigiosa del país, la cuál actualmente sigue activa. Estando ahí me entrenaron en el proceso y participé de capacitaciones dentro de la embajada americana para realizar la gestión de manera correcta y eficiente.

Por la pandemia y lo mucho que golpeó al rubro de viajes, cambié de trabajo a algo que no tenía que ver con turismo, pero seguía contactándome gente por la gestión, ya que era una de mis funciones principales en la agencia.

Comencé gestionando esporádicamente a clientes y amigos que ya conocían mi buen asesoramiento en el tema y en diciembre 2023 se me ocurrió tomarlo más en serio como emprendimiento personal.

¿Qué tipo de servicios ofreces exactamente? ¿Asesoras solo para visas de turismo o también para otros tipos de visa?
Por el momento me especializo en vista categoría de turista y negocios y derivados de ella, por ejemplo visa para ayudantes domésticas y/o niñeras que trabajan con las familias aquí y suelen acompañarlas en sus viajes. Con el tiempo la idea es sumar más categorías de la visa americana y visados a otros países, como Canadá, Nueva Zelanda, Australia, etc.

¿Cuáles son los errores más comunes que cometen las personas al solicitar una visa?
Pensar que la gestión se basa en completar nomás un formulario, cada caso es único y debe ser analizado y tratado como tal. Siempre hay que ser honestos al brindar la información que solicita la embajada, pero hay que saber cómo presentarla y cómo presentarse el día de la entrevista.

Es un todo, no hay que tomarlo a la ligera, ya que un rechazo queda como mal registro y no es tan sencillo de revertir. Tengo casos que llegan a mi luego de un rechazo y al mirar el perfil, realmente hubieran tenido aprobación si se asesoraban de manera correcta y personalizada a su situación.

¿Cómo preparas a tus clientes para la entrevista en la embajada? ¿Qué tipo de preguntas suelen hacer?
Me tomo el tiempo de personalizar cada caso, buscando que al momento de sentarme a llenar la solicitud de cada persona, hacerlo de una forma que le beneficie a cada persona, además mi gestión incluye una sesión de coaching para explicarles cómo se desarrolla toda la entrevista desde que llegan a la embajada, hasta ese cara a cara con el agente consular. Las preguntas más comunes van relacionadas al motivo del viaje, dónde van, cuánto tiempo, por qué.

¿Has tenido casos de personas a quienes se les negó la visa previamente?
Sí, tengo casos de negación que luego fueron aprobadas. Lo que cambió fue personalizar el caso y la forma de presentar la información y documentos a la embajada

¿Por qué crees que es importante contar con un asesor para tramitar la visa?
Porque la embajada no cuenta con una atención al solicitante, hay muchas dudas referente al trámite y no se cuenta con una atención personal para responder a esas consultas.

Además con el actual cambio de gobierno que experimenta USA, el procedimiento de la gestión va sufriendo ajustes y se pone un poco más riguroso, lo cual hace aún más importante el asesoramiento de una persona experimentada y familiarizada con todo el proceso.

> *"Me tomo el tiempo de personalizar cada caso, buscando que al momento de sentarme a llenar la solicitud de cada persona, hacerlo de una forma que le beneficie a cada persona".*



Alejandra Willigs, gestora de visa americana.

EL DATO

Instagram: @visaamericanapy

Contacto: (0981) 280 260

Email: alejandra.willigs88@gmail.com

issuu-downloader.com

HERRAMIENTA FINANCIERA CLAVE

"Planeando el éxito de mi empresa", evento para potenciar el sector emprendedor

Banco Familiar y Casa de Bolsa impulsan conversatorio para fortalecer MiPymes

prensa@5dias.com.py

Con el objetivo de impulsar el desarrollo estratégico de las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes), Banco Familiar y Familiar Casa de Bolsa realizaron el conversatorio "Planeando el éxito de mi empresa", un espacio de diálogo e intercambio que reunió a autoridades del Viceministerio de Mipymes, empresarios del sector y representantes del Grupo Familiar.

El encuentro se llevó a cabo en el Hotel NINO, en Asunción, y estuvo orientado a ofrecer conocimientos clave, soluciones financieras y oportunidades de inversión adaptadas a las particularidades de este segmento económico. Las mipymes, que conforman una pieza fundamental del tejido productivo del país, fueron protagonistas de una jornada centrada en su fortalecimiento y profesionalización.

La apertura del evento estuvo a cargo de César Barreto, directivo del Banco Familiar y miembro de la organización Desarrollo en Democracia (DENDE), quien presentó un análisis de las proyecciones económicas para este año. Según sus estimaciones, el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) se ubicará en torno al 3,5%, un ajuste a la baja en relación con pronósticos anteriores, influenciado principalmente por la disminución en la producción de soja y la volatilidad de su cotización en los mercados internacionales.

Además, Barreto se refirió al contexto global, señalando los efectos de las medidas comerciales adoptadas por Estados Unidos, particularmente la aplicación de aranceles, cuyo impacto aún se percibe pese a su reciente prórroga. En el plano nacional, destacó que el Banco Central deberá continuar afinando su política monetaria y cambiaria para hacer frente a los desafíos económicos actuales.

"El BCP va a tener que hacer algo porque esto es real. El banco tiene reservas altas. Lo lógico es que el banco central provea las divisas que hacen falta; tiene que compensar esta falta transitoria del dólar, esa es la buena práctica y tiene que ser a un precio de equilibrio de largo plazo", sostuvo.

Consultado sobre los efectos de económicos de dejó la Pandemia del COVID-19, Barreto se mostró optimista. "Hay efectos permanentes que quedaron, empresas enteras que quebraron, otros aguantaron y se recuperaron. Lo que sí que la economía en su conjunto se ha recuperado, estamos remando de vuelta en nueva frontera", manifestó.

Acto seguido, también se habló acerca de la deuda externa del país. "En la medida que la deuda sea sostenible ni siquiera genera incertidumbre. Veníamos con nivel bajo de deuda en la pandemia, luego la deuda saltó, pero la deuda que tenemos hoy es como un semáforo: pasamos a nivel amarillo medio rosado, nos permite ir reduciendo de a poco el impacto", dijo optimista.



TANIA RUÍZ DÍAZ
GERENTE DE BANCA PYMES DEL BANCO FAMILIAR.

Buscamos acompañar a nuestros clientes brindándoles todos los productos y servicios que necesitan en cada etapa de su vida empresarial, adaptados a las necesidades de cada cliente Pyme".



César Barreto, director del Banco Familiar, Gustavo Giménez, viceministro de Mipymes y Rodolfo Gauto, presidente de Familiar Casa de Bolsa, en el conversatorio "Planeando el éxito de mi empresa".

PANORAMA DE POLÍTICAS PÚBLICAS

Por su parte, el viceministro de Mipymes, Gustavo Giménez, brindó una panorámica de las políticas públicas en marcha para potenciar el sector. Subrayó cuatro ejes principales: el fomento al emprendedurismo, la formalización empresarial, el acceso a financiamiento y la apertura a nuevos mercados.

También reveló cifras significativas: actualmente existen 450.167 MiPymes registradas en el RUC (Registro Único del Contribuyente), de las cuales el 88% corresponde a microempresas. Sin embargo, todavía se evidencia una brecha considerable en términos de formalidad: más de 400 mil de las MiPymes aún no están inscritas en el Instituto de Previsión Social ni en el Ministerio de Trabajo.

Pero no solo eso, sino también comentó sobre la falta de bancarización de las personas. "El 60% no tiene cuenta bancaria. Tiene una personal, pero no de la empresa, entonces no está accediendo al sistema de financiamiento. Además, notamos que algunas de mediana decrecieron a pequeña; puede ser por la competitividad. El BID dice que por la complejidad de la formalización y del acceso al crédito", comentó.

Giménez citó las prioridades en las que está trabajando el gobierno, entre ellas la formalización, para cambiar la percepción que tiene el emprendedor de que ser formal es complicado. Para esto, trabajan en una formalización ágil, sencilla y no costosa. Como segundo punto, ayudar al acceso al crédito a través de una nueva ley y un proceso electrónico completo para poder compartir la información y tengan financiamiento. Otra cuestión que desean facilitar a las MiPymes tiene que ver con los nuevos mercados, darles negocios, para que puedan vender a empresas grandes.

"En cuanto al comercio electrónico se ha desarrollado mucho, queremos lograr que adopten tecnología", agregó.

FONDOS MUTUOS COMO HERRAMIENTA

La última ponencia estuvo a cargo de Rodolfo Gauto, presidente de Familiar Casa de Bolsa, quien abordó las distintas opciones de inversión disponibles para las MiPymes. Destacó particularmente el papel de los fondos mutuos como instrumento para gestionar la liquidez empresarial. Señaló que estos fondos, tanto en moneda nacional como en dólares, están respaldados por títulos públicos, lo que les confiere un alto nivel de seguridad.

Resaltó que los fondos mutuos permiten a las empresas movilizar recursos con flexibilidad, sin penalidades por retiros anticipados.
Entre los usos que actualmente le están dando las mipymes a este instrumento, mencionó tres: la creación de fondos de incentivo para empleados, mecanismos de protección ante la inflación, la conformación de reservas para contingencias.

ACOMPAÑAMIENTO A CLIENTES

Tania Ruíz Díaz, gerente de Banca PYMES del Banco Familiar, comentó a 5Días lo que los motivó a realizar este exitoso conversatorio.
"Estamos muy contentos porque tuvimos altísima convocatoria de nuestros clientes; lo que buscamos con este tipo de eventos es acompañar a nuestros clientes del segmento, aportar en su crecimiento, en su formación y en darles herramientas para que puedan tomar las mejores decisiones financieras y que puedan proyectar sus negocios y empresas a largo plazo", expresó.

En cuanto a la formalización, que todavía es un desafío en nuestro país, aseguró que desde el grupo empresarial están apostando fuerte para lograrla a través de la digitalización y un abanico de posibilidades.

"El principal reto es el desconocimiento por la formalización, el no saber todas las ventajas y los beneficios que puede traer el formalizarse. Desde Banco Familiar, buscamos acompañar a nuestros clientes brindándoles todos los productos y servicios que necesitan en cada etapa de su vida empresarial, adaptados a las necesidades de cada cliente Pyme", concluyó.

De esta manera, Familiar promete seguir apostando al fortalecimiento del ecosistema emprendedor del país, promoviendo soluciones que apuntan a su sostenibilidad y crecimiento.

LA CIFRA

450.167

SON LAS MIPYMES INSCRIPTAS EN EL RUC.

issuu-downloader.com

OBRAS PÚBLICAS

Obras complementarias también muestran importante avance

Construcción del Puente Bioceánico alcanza el 70% de avance

prensa@5dias.com.py



La megaestructura que unirá Carmelo Peralta y Puerto Murtinho se consolida como un eje clave del Corredor Bioceánico, abriendo paso a una renovada conectividad entre el Atlántico y el Pacífico.

El puente de la Bioceánica, que enlazará las localidades de Carmelo Peralta (Paraguay) y Puerto Murtinho (Brasil), ya superó el 68% de avance en su ejecución hasta marzo de 2025 y marca un hito en la infraestructura regional. Esta obra monumental no solo es un componente esencial del Corredor Bioceánico, sino que redefine el mapa del comercio y la integración entre ambos países y con el resto del continente, al facilitar la circulación entre los océanos Atlántico y Pacífico.

PROGRESO

Entre los hitos constructivos ya alcanzados se encuentra la culminación total del terraplén de acceso, que pronto será cubierto con la capa de rodadura. Los viaductos de entrada al puente, tanto del lado paraguayo como del brasileño, ya están finalizados hasta la losa superior, mientras que se avanza con la instalación de medidas de seguridad esenciales: cordones anticolisión y barreras antisuicidio.

En el lado paraguayo, la paloma de disparo —pieza clave en la estructura del puente tirantado— ya fue finalizada. En las próximas semanas, las cimbras serán retiradas para dar paso a la instalación de los cables tensores que sostendrán la estructura. Del lado brasileño, ya se montó la plataforma para iniciar el hormigonado de palomas y se avanza con el armado de piezas adicionales.

TRABAJO ININTERRUMPIDO

Uno de los factores que acelera el avance de la obra es la operatividad continua de los frentes de trabajo. Las tareas se organizan en turnos rotativos, sin pausas, lo que permite mantener el ritmo de construcción. Además, las casetas destinadas a las veredas del puente se producen directamente en el sitio, lo que optimiza tiempos y reduce costos logísticos.

El puente Bioceánico se erige como una de las infraestructuras más emblemáticas y estratégicas de Sudamérica. Su conclusión no solo unirá esencialmente a Paraguay y Brasil, sino que generará un fuerte impulso al comercio exterior, a la competitividad logística y la integración regional en el corazón del continente. Esta vía directa entre los océanos facilitará la circulación de mercancías, atraerá nuevas inversiones y transformará profundamente la dinámica económica del Chaco paraguayo y del Mato Grosso do Sul.

La integración ya no es una promesa: se está construyendo sobre el río Paraguay, en acero, concreto y visión compartida





issuu-downloader.com

INFORME MIC

Las autorizaciones fueron para unas 126 plantas industriales

Importación de insumos para fabricar superó los US$ 140 millones



prensa@5dias.com.py

Los productos metalúrgicos y los equipos electrónicos lideraron las adquisiciones bajo el régimen de Materia Prima en Paraguay durante el primer trimestre del 2025, alcanzando un total de US$ 143 millones en importaciones. Según datos del Viceministerio de Industria, el 77 % de estas compras se concentraron en tres sectores clave: metalurgia, aparatos eléctricos y productos químicos farmacéuticos.

El dinamismo de este régimen se reflejó especialmente en marzo, cuando las importaciones alcanzaron los US$ 36 millones, lo que representa un incremento del 56% respecto al mismo mes del año anterior. En dicho período, se autorizaron 516 solicitudes de importación, de las cuales participaron 126 industrias.

MAYOR PARTICIPACIÓN

Durante los tres primeros meses del año, los productos metalúrgicos encabezaron la lista de adquisiciones con US$ 61,8 millones. Le siguieron las maquinarias, equipos y aparatos tecnológicos con US$ 24,3 millones, y en tercer lugar los productos químicos y farmacéuticos con US$ 23,9 millones.

CHINA, PRINCIPAL ORIGEN

El 79 % de las materias primas importadas tuvo origen en China, consolidando su papel como principal proveedor. India y Estados Unidos ocuparon el segundo y tercer lugar, respectivamente, mientras que también se registraron adquisiciones desde España, Bahréin y Turquía.

Hasta el cierre de marzo, unas 203 empresas accedieron a los beneficios del régimen de Materia Prima. De ellas, el 78 % se encuentran en sectores como metalurgia, químico-farmacéutico, caucho y plástico, alimentos y bebidas, y textiles. En términos geográficos, el 95% de las industrias están ubicadas en los departamentos de Central, Capital y Alto Paraná.

SOLICITUDES AUTORIZADAS

El informe oficial resalta que en el primer trimestre se autorizaron 1.544 solicitudes de importación bajo este régimen, lo que supone un crecimiento del 34 % en comparación con el mismo periodo del 2024. El incremento refleja el sostenido interés de la industria nacional por aprovechar este mecanismo para fortalecer su producción.

EL DATO

HASTA EL CIERRE DE MARZO, UNAS 203 EMPRESAS ACCEDIERON A LOS BENEFICIOS DEL RÉGIMEN DE MATERIA PRIMA.

LA CIFRA

126

INDUSTRIAS PARTICIPARON EN EL PRIMER TRIMESTRE, CON UN TOTAL DE 516 SOLICITUDES.

IMPORTACIONES SEGÚN LA LOCALIZACIÓN DE LAS EMPRESAS

Del total de importaciones al mes de Marzo del 2025, el **95%** pertenece a industrias localizadas en **Central, Capital y Alto Paraná.**





Al mes de Marzo 2025, se autorizaron importaciones por un total de **143 millones de USD**, el **79% de la importación de materia prima** es originaria de China e India.

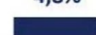
IMPORTACIÓN DE MATERIA PRIMA SEGÚN PAÍS DE ORIGEN

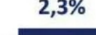
72,2%

CHINA


6,5%

INDIA


4,8%

ESTADOS UNIDOS


2,3%

ESPAÑA


1,6%

BAHREIN


1,5%

TURQUIA


11,0%

Resto del Mundo


issuu-downloader.com

COMPORTAMIENTO DE MONEDAS - FUENTE: BCP



HORA	ACUMULADO		POR CORTE HORARIO	
	COMPRA	VENTA	COMPRA	VENTA
(*)Prom. 11/04	7.996,18	8.007,36	7.995,05	8.008,00
08:30	7.996,18	8.007,36	7.995,05	8.008,00
09:00	7.952,49	8.000,00	7.952,49	8.000,00
09:30	7.965,32	8.001,79	7.991,85	8.002,42
10:00	7.981,29	7.996,34	7.993,27	7.995,21
10:30	7.981,15	7.995,13	7.981,00	7.994,16
11:00	7.982,15	7.998,30	7.982,81	8.006,44
11:30	7.986,18	7.997,08	7.998,24	7.993,92
12:00	7.986,03	7.996,93	7.983,90	7.995,81
12:30	7.985,99	7.997,43	7.985,39	8.003,66
13:00	7.986,08	7.997,25	7.989,06	7.993,63
Cierre 14/04	7.986,08	7.997,25		

AVALON — OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

BONOS EN GUARANÍES

EMISOR	CALIFICACIÓN	CORTES	ISIN	TASA NOMINAL ANUAL	VENCIMIENTO FECHA	VENCIMIENTO DÍAS	CUPÓN
continental	AAA PY	1	PYCON02F7784	7,80%	11/06/2031	2.252	SEMESTRAL
		3.115	PYCON01F7777	7,10%	16/06/2029	1.527	SEMESTRAL
itaú	AAA PY	705	PYTAU13F9322*	7,40%	20/12/2027	983	TRIMESTRAL
Banco Familiar	AA PY	2.338	PYFAM06F5200*	7,30%	19/05/2026	403	TRIMESTRAL
		1.645	PYFAM04F9436*	7,60%	20/09/2027	892	TRIMESTRAL
Financiera FIC	A- PY	3	PYFUC01F7213*	8.50%	26/08/2026	502	SEMESTRAL
ENERSUR	A- PY	112	PYENS07F9656	9,35%	04/01/2029	1.364	TRIMESTRAL
		5	PYENS03F9122	9,15%	06/01/2028	1.000	TRIMESTRAL
TAPE PORÃ	A- PY	496	PYTPO01F0540**	10,25%	11/06/2032	2.618	MENSUAL

** Corresponden a bonos financieros*
*** Amortización de capital desde julio 2026*

FONDO MUTUO AVALON RENTA FIJA

AGENTE DISTRIBUIDOR	MONEDA	CALIFICACIÓN DE RIESGO	RENDIMIENTO ANUALIZADO DEL MES ANTERIOR
AVALON	GUARANÍES	AA+ PY	5,40%
	DÓLARES AMERICANOS	AA+ PY	4,01%

BONOS EN DÓLARES AMERICANOS

EMISOR	CALIFICACIÓN	CORTES	ISIN	TASA NOMINAL ANUAL	VENCIMIENTO FECHA	VENCIMIENTO DÍAS	CUPÓN
continental	AAA PY	115	PYCON01F7819	5,50%	13/06/2029	1.525	SEMESTRAL
		812	PYCON02F7826	5,80%	11/06/2031	2.253	SEMESTRAL
SUDAMERIS	AA+ PY	15	PYSUD01F5884*	5,40%	24/07/2026	470	TRIMESTRAL
Banco Río	A+ PY	68	PYBRO01F9085	6,35%	28/11/2029	1.693	TRIMESTRAL
		3	PYBRO02F9092	6,50%	28/11/2031	2.422	TRIMESTRAL
		14	PYBRO01F8301*	6,00%	02/08/2027	843	TRIMESTRAL

OTRAS MONEDAS

Peso Argentino
C: 5 - V: 6,6

Real
C: 1.350 - V: 1.410

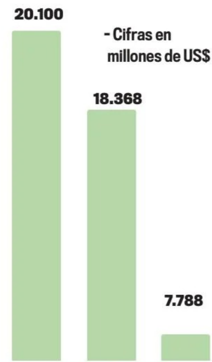
Euro
C: 8.700- V: 9.050

Peso Chileno
C: 5 - V: 10

Peso Uruguayo
C: 140 - V:230

Libra Esterlina
C: 8.500 - V: 10.500

TECNOLÓGICAS, SUS GANANCIAS



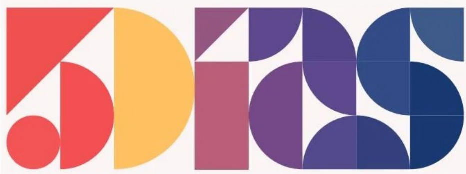
	CREDITOS	DEPOSITOS	ACTIVOS	CALIF.
Sudameris Bank S.A.E.C.A.	4.004	3.289	5.136	AA+py
Banco Continental S.A.E.C.A.	3.986	3.298	5.362	AAApy
Banco Itaú Paraguay S.A.	2.943	3.080	4.435	AAApy
Banco GNB Paraguay S.A.E.C.A.	2.278	2.495	3.139	AA+py
Banco Nacional de Fomento	2.145	2.258	3.037	AA+py
Banco Atlas S.A.	1.090	1.116	1.504	AApy
Banco BASA S.A.	1.026	873	1.396	AA-py
Banco Familiar S.A.E.C.A.	973	859	1.248	AA-py
Ueno Bank S.A.	922	1.516	1.973	AA-py
Bancop S.A.	592	566	803	AA-py
Banco Río S.A.E.C.A.	558	493	789	A+py
Zeta Banco S.A.E.C.A. (1)	433	325	598	Apy
Interfisa Banco S.A.E.C.A.	326	513	594	Apy
Solar Banco S.A.E	267	287	363	Apy
Banco Do Brasil S.A.	92	105	136	AA+py
Citibank N.A.	64	247	305	AAApy
Banco de la Nación Argentina	41	52	61	A-py

Fuente: BCP. Tipo de cambio: 7.980. Monto en millones de dólares. Datos al cierre de Febrero de 2025

SISTEMA ELECTRÓNICO - RENTA FIJA

% del total	Volumen en G.
97,83%	9.196 mil millones

issuu-downloader.com



ESPAÑA

EL BARÇA LANZA SU PROPIA OPERADORA MÓVIL VIRTUAL

El FC Barcelona y New Era Visionary Group, su operador de telecomunicaciones, presentaron Barça Mobile, la nueva operadora móvil virtual del club, que busca ofrecer nuevas experiencias a los fans y reforzar el papel de la entidad blaugrana como impulsora de la tecnología digital.



ALTO NIVEL

Iniciativa del All England Lawn Tennis Club

Tenis: Wimbledon rompe la banca y las entradas se disparan un 59% más

El Economista, México

El All England Lawn Tennis Club (AELTC) ha anunciado un aumento del 59% en el precio de las entradas. El incremento del abono para la pista 1 durante el Torneo de Wimbledon tendrá como objetivo recaudar fondos para un importante proyecto de ampliación del recinto.

Las obligaciones, que son títulos de deuda emitidos por empresas que necesitan financiación y están regulados por la Autoridad de Conducta Financiera (FCA), garantizan a sus titulares un asiento en la segunda pista más prestigiosa del recinto durante el torneo y acceso a instalaciones premium entre 2027 y 2031.

El plazo de compra terminará en mayo, las entradas se venderán a un precio de 73.000 libras, un 59% más que las 46.000 libras de su última emisión en 2021 y las 31.000 libras de 2016. Se pondrán a la venta un total de 1.250 localidades, lo que generará unos ingresos de 75 millones de libras para la AELTC, organizadora del Grand Slam más antiguo del tenis.



El año pasado, el club vendió 2.520 obligaciones de la Pista Central a 116.000 libras cada una y recaudó 239 millones de libras. Las obligaciones, que la AELTC introdujo por primera vez en 1920, suelen cotizar con una prima significativa sobre el precio de emisión. Las últimas obligaciones de la Pista 1 se negociaron a 36.000 libras el mes pasado, a pesar de que solo ofrecían una localidad para las dos próximas ediciones del torneo.

Aunque el 90% de los beneficios generados por el evento anual de dos semanas se destina a financiar la Asociación de Tenis sobre Hierba, el organismo rector de este deporte en Reino Unido, el dinero de la venta de obligaciones se suele destinar a financiar inversiones en instalaciones del club, como la instalación de un techo en las principales pistas.

La última venta se produce antes de un plan de ampliación que duplicaría el tamaño del recinto ubicado al suroeste de Londres. El Proyecto Wimbledon Park añadiría 39 pistas, una nueva pista con capacidad para 8,000 personas y un nuevo parque en terrenos propiedad de la AELTC que hasta ahora estaban ocupados por un club de golf privado.

Los planes no están exentos de polémica. Los residentes locales y los diputados han lamentado que la ampliación ocupará demasiado espacio sin ofrecer suficientes contraprestaciones a la comunidad local. Sin embargo, el ayuntamiento de Londres otorgó el año pasado la aprobación de la licencia para el proyecto, que tardará ocho años en completarse.

Nuestra nueva Web es más simple.

Solo con la info que necesitás

www.interfisa.com.py

INTERFISA BANCO

issuu-downloader.com